

di Dario Dolci

# Azienda giovane e in crescita La sfida della GS Industrial

## IMPIANTI INDUSTRIALI

**Davide Gambino: «Ciò che realizziamo siamo in grado di installarlo in tutto il mondo e poi di garantire assistenza»**

**U**n general manager di 34 anni, un'azienda altrettanto giovane (è nata nel 2018) ma già in grado di imporsi sul mercato italiano e estero, con un fatturato in costante ascesa. Questo è la GS Industrial Service, operante nel settore Oil & Gas, specializzata nella fornitura e produzione di materiali base, ingegneria di processo e dettaglio, costruzione e saldatura di tubazioni e apparecchi a pressione di qualsiasi materiale.

«L'azienda - spiega **Davide Gambino**, titolare e amministratore delegato - è nata cinque anni fa ma racchiude la mia lunga esperienza nel settore, vissuta nei cantieri di Augusta, nei pressi di Siracusa, e non solo, oltre a collaborazioni importanti. Attualmente facciamo lavorare 400 risorse tra interne ed esterne e abbiamo un fatturato 2022 di 20 milioni, che quest'anno aumenterà ancora. Siamo in continua espansione e per questo stiamo selezionando gli investimenti. Costruiamo impianti industriali, sia in sito che in package, per tutti i settori, dalle raffinerie alla chimica, dall'alimentare all'energetico». GS Industrial Service ha sviluppato il proprio core business secondo le esigenze del mercato ed è riuscita a stabilizzare le proprie esperienze nei settori dell'energia, Oil & Gas e impianti petrolchimici. La produzione principale consiste nella fabbricazione e fornitura di unità montate su skid che vengono fornite sotto forma di pacchetti assemblati completi di recipienti a pressione, sistemi filtranti, scambiatori di calore, evaporatori GPL, apparecchiature meccaniche, strumentazione e accessori. Il mercato di GS Industrial Service si estende in vari continenti.

«Abbiamo uffici di rappresentanza in tutto il mondo - prosegue Gambino - Usa, Paesi Bassi, Egitto, India, Dubai, Oman, Abu Dhabi, Middle East. Stiamo brevettando un processo che ottimizza l'emissione di Co2 in ambiente e assicura efficienza energetica».



La sede della Gs Industrial di Ripalta Cremasca

L'azienda ripaltese sta investendo per puntare a crescere ulteriormente: «L'anno scorso - aggiunge l'amministratore - abbiamo realizzato la nuova palazzina uffici tecnologica oltre ad un nuovo capannone sito produttivo super attrezzato che va ad aggiungersi al precedente, con reparto di sabbiatura e verniciatura, insomma ciclo completo. Tre sono le unità produttive della GS. L'obiettivo è fare tutto al nostro interno: abbiamo addirittura creato un'agenzia per il lavoro. Quello che realizziamo, siamo in grado di installarlo in tutto il mondo e poi di assicurare assistenza. Solo le grandi aziende lo fanno. Per questo, ci siamo ritagliati una fascia di mercato nella quale è difficile avere competitor».

A fianco di tanti aspetti positivi, comunque, le problematiche non mancano. «I sacrifici personali - spiega il titolare - coinvolgono anche la famiglia, in primis mia moglie Giorgia. A questi si uniscono quelli legati al settore. La principale è la mancanza di personale qualificato. Abbiamo addirittura dovuto realizzare un'accademia interna per fare formazione continua per i nostri dipendenti e per quelli di altre aziende. Se non ci muoviamo adesso, tra dieci anni faremo fatica a trovare



L'ingegnere **Gabriele Barboni**, il titolare e amministratore delegato **Davide Gambino** e l'ingegnere **Giuseppe Burgazzi**

## L'azienda opera nel settore Oil & Gas e sta brevettando un processo che ottimizza l'emissione di CO2 nell'ambiente



gente capace. Il secondo problema sono i costi di produzione e le tasse che paghiamo. Sul mercato internazionale, questi due aspetti ci penalizzano. Sui prodotti semplici l'Italia ha ormai perso tutto; li fanno nei Paesi dell'Est o in Asia, a costi che sono un terzo dei nostri. L'unico modo che abbiamo per salvarci sono i prodotti speciali, che gli altri non sono ancora in grado di fare».

Ma esistono altri due aspetti penalizzanti, secondo Gambino: «La burocrazia, che va snellita e il costo del lavoro, che va abbassato. Servono politiche che aiutino le aziende che investono, come la nostra».

Anche se i problemi non mancano, la GS Industrial Service ha in programma altri investimenti importanti: «Stiamo realizzando un parco solare - conclude Gambino - con pannelli fotovoltaici sui tetti nei nostri immobili. Inoltre acquisteremo un'area che ci permetterà di installarne altri e di dare energia a tutto il nostro polo industriale. In azienda abbiamo una divisione 'green'. Siamo sensibili a tutte le tematiche e le iniziative ecologiche. Presto metteremo delle colonnine di ricarica elettrica per le auto aziendali dei nostri dipendenti e non solo. Siamo una realtà dinamica. Il nostro team di ingegneri è composto in parte da persone con tantissima esperienza e in parte da gente giovane con tanta voglia di fare e con la mia stessa visione e spirito del lavoro. Questo fa della GS una azienda efficace ed efficiente pronta a soddisfare le richieste dei clienti nazionali ed internazionali con tanta passione. Quest'ultima nella nostra era è quella cosa che fa la differenza».