

#CREMONA RIPARTE

Bianchessi Auto Cuore solidale per il territorio

Generose donazioni per superare l'emergenza sanitaria



Un test drive alla concessionaria Bianchessi Auto e nella foto sotto il patron Angelo Bianchessi (al centro) con i due figli Thomas (a sinistra) e Ivan (a destra)

Bianchessi Auto – concessionaria multibrand di Cremona per i marchi Toyota, Lexus, Kia, Mazda, Hyundai, Jaguar e Land Rover, con quartiere generale in via Castelleone – ha radici che affondano nel profondo del nostro territorio: la sua storia coincide da quasi mezzo secolo con lo sviluppo stesso della città. Il saldo legame con l'ecosistema socio-economico cremonese si è tradotto, nel periodo nero del lockdown, in un grande piano di responsabilità e di solidarietà, voluto e guidato dal titolare della concessionaria, **Angelo Bianchessi**, che ha messo a disposizione degli operatori sanitari due vetture a marchio Toyota – una Yaris Hybrid e un van Proace City – e, inoltre, ha effettuato una generosa donazione di 100 mila euro a favore degli ospedali della provincia. «Nel momento più duro dell'epidemia non abbiamo esitato a metterci al servizio del territorio, offrendo il nostro contributo alla lotta contro il virus che ha messo in ginocchio la popolazione e l'intero sistema Cremona – commenta il patron della concessionaria –. Ora la situazione sanitaria è in progressivo miglioramento, ma è soltanto stando uniti che potremo uscire dal tunnel e lasciarci definitivamente alle spalle le difficoltà».

Intanto l'attività di Bianchessi



Auto è ripresa regolarmente, nel pieno rispetto delle normative per il contenimento del contagio: gli showroom Toyota, Lexus, Jaguar, Kia, Hyundai, Mazda, Jaguar e Land Rover accolgono la clientela in un ambiente costantemente con-

trollato, che soddisfa scrupolosamente tutti i protocolli sanitari attraverso gli accurati interventi di sanificazione, l'adozione di dispositivi di protezione individuale da parte di tutto il personale, l'installazione di appositi schermi in plexi-

glas, la disponibilità di gel lavamani e il puntuale rispetto delle misure di distanziamento sociale. La cortesia e l'attenzione dedicate al cliente sono immutate. Anzi: lo staff di Bianchessi Auto moltiplica gli sforzi per assicurare a chiunque var-

chila soglia degli showroom un servizio ancor più preciso e premuroso per assicurare un'esperienza serena, piacevole e assolutamente sicura. «Possiamo dire che la concessionaria è il luogo più protetto dopo le nostre case – afferma

Bianchessi –. Fondamentale è il momento della presentazione della vettura. Il cliente si accomoda al posto guida, mentre l'operatore, dopo aver aperto la portiera del lato passeggero ed essersi posto a debita distanza, illustra tutte le caratteristiche del modello. Quando il cliente scende, l'auto viene completamente sanificata grazie a panni monouso igienizzanti». Di scorso analogo vale per la prova su strada: «In questa fase proponiamo due soluzioni – sottolinea Bianchessi –. In un caso il cliente si mette al volante e il consulente prende posto sul sedile posteriore, dalla parte opposta. Altra possibilità, per chi non si sentisse di viaggiare con altre persone, è quella in cui il potenziale acquirente guida da solo, preceduto da un'altra vettura guidata dal venditore in collegamento diretto via bluetooth. Al termine del test drive, l'auto viene igienizzata». Per quanto riguarda l'officina, invece, «la vettura arriva in accettazione dove vengono mantenute le distanze e viene messa in atto la pulizia del veicolo. Un tecnico procede anche alla sanificazione del filtro antipolline e dell'impianto di climatizzazione per garantire una completa pulizia della vettura. Nella fase di riconsegna, con un panno monouso, viene pulita anche la chiave».

**RANGE ROVER
EVOQUE**
ACCONTO: 5 mila euro
RATA: 335 euro al mese



LEXUS UX
ACCONTO: 5 mila euro
RATA: 247 euro al mese



Per favorire la ripartenza del mercato automobilistico e venire incontro alle esigenze della clientela, la concessionaria Bianchessi ha messo a punto la formula di acquisto denominata Bianchessiauto Flex, che rende più accessibile il prezzo delle vetture e abbate del 30 per cento il costo di guida. «Puntiamo in particolare sul valore futuro garantito – spiega il titolare, Angelo Bianchessi –. I nostri brand,

Bianchessiauto Flex Valore garantito

specialmente quelli di fascia premium, assicurano un importante valore residuo e il nostro obiettivo è esprimerlo apertamente, esponendoci in prima persona». Ecco due esempi che restituiscono la misura dei grandi vantaggi garantiti dalla formula Bianchessiauto Flex: Range Rover

Evoque, Suv urbano con grandi doti off-road, può essere acquistato con 5 mila euro di acconto e rata di 335 euro mese, mentre Lexus Ux, crossover medio dallo stile iconico, è disponibile con acconto di 5 mila euro e rata di 247 euro mese. «Abbiamo lavorato con tutti i

marchi che rappresentiamo per individuare soluzioni che possano offrire un'alta accessibilità all'acquisto, con valori futuri garantiti in caso di soluzione finanziaria – evidenzia Bianchessi –. Per Land Rover e Jaguar, in stretta collaborazione con la Casa madre è nato il prodotto supercharged,

che dopo quattro anni permette di avere valori garantiti superiori al 50 per cento, quindi con un costo di guida assolutamente abbordabile. Con Lexus, grazie alla forza dell'ibrido e alla crescente richiesta che prevediamo nell'usato, riusciamo addirittura a garantire fino al 60 per cento

del valore futuro garantito. Per tutte le nostre gamme siamo in grado di presentare offerte uniche e personalizzate, perché crediamo che solo con l'impegno da parte di tutti, ognuno nel proprio settore, potremo trasformare questo momento in una grande opportunità. Oggi più che mai è il momento di spingerci oltre: noi, con il programma Bianchessiauto Flex, lo abbiamo fatto».