

Ditta presente sul mercato da 60 anni. Ne parla il direttore Guazzo

Simecom, azienda cremasca

apre una vetrina in centro

Simecom di recente ha aperto un nuovo punto vendita gas e luce in piazza Garibaldi. Un'azienda che vanta una storia di oltre 60 anni. A parlarne è **Stefano Guazzo**, direttore commerciale. «Non molti sanno che Simecom ha origini 'antiche', la capostipite del gruppo, Sime Spa nasce, infatti, dall'unione di famiglie di imprenditori cremaschi che nel 1952 fondarono una società energetica al 100% cremasca. La nostra sede si trova a Crema e vi lavorano oltre cinquanta dipendenti». Negli ultimi anni l'azienda è cresciuta. «Crescita dovuta — prosegue Guazzo — da un lato all'acquisizione di altre realtà del settore, dall'altro allo sviluppo del parco clienti, oggi arrivati ad essere oltre 110.000 collocati principalmente nel nord Italia». Ci sono nuovi sportelli in apertura? «Da meno di un anno abbiamo aperto ben due nuovi sportelli clienti. A settembre 2015 è stato inau-



Il nuovo sportello Simecom

gurato il front office di Crema, dove risiede la nostra sede operativa». Un brand in espansione dunque.

«Le nostre forniture — conclude Guazzo — sono ormai attive un po' in tutta Italia. Nel corso del 2016 abbiamo sviluppato clienti in centro e sud Italia grazie a collaborazioni con agenzie locali, consulenti energetici e ad accordi di categoria con alcune associazioni di artigiani e commercianti. Inoltre è

da poco partito il primo spazio Simecom che porta i nostri prodotti anche in provincia di Novara con la collaborazione con Entesy, realtà di gestione impianti elettrici a risparmio energetico con sede ad Oleggio. In questi momenti di crisi economica il prezzo incide molto nella scelta d'acquisto di ogni persona e Simecom non vuole venire meno a questa esigenza, infatti propone tariffe molto convenienti. Con periodicità trimestrale vi sono poi ulteriori promozioni. L'ultima in ordine di tempo è l'offerta 'Zero' relativa al canone luce, che permette al cliente di ricevere un bonus di 100 euro, pari al valore del canone Rai per l'anno in corso. Un'ottima offerta che consente di bloccare il prezzo per un anno e, considerando che le previsioni di settore danno il mercato in salita, fermare il prezzo è cosa veramente conveniente».