



CICLO DI INCONTRI: "OPERARE NEI MERCATI ESTERI"

Seminari settembre – novembre 2017

ORIGINE DELLE MERCI ("made in" e "origine preferenziale")

Obiettivi: fornire le conoscenze e gli strumenti per poter gestire correttamente le esportazioni ed importazioni e la "questione" dell'origine delle merci (preferenziale e non)

Argomenti:

- l'origine delle merci, differenza fra "made in" e "origine preferenziale"
- i documenti comprovanti l'origine delle merci
- l'esportatore autorizzato
- il nuovo sistema di registrazione degli esportatori ("REX") in uso con i Paesi SPG
- risposte ai quesiti dei partecipanti

Data: 26 settembre 2017 orario 9/12.30

Docenza: Alessandro Dotti (Mantova Export)

I CONTRATTI INTERNAZIONALI DI AGENZIA, DISTRIBUZIONE E VENDITA

1° incontro

- Il contratto internazionale: caratteristiche principali;
- Il contratto di compravendita internazionale (convenzione di Vienna del 1980, obblighi delle parti, disciplina dei vizi, condizioni generali di contratto, modalità di pagamento, casi pratici)

2° incontro

- I contratti di agenzia e distribuzione (nozioni, differenze, analisi delle differenti legislazioni nazionali, obblighi delle parti, cessazione del contratto, casi pratici)

Date: giovedì 12 e giovedì 19 ottobre 2017 orario 9.30/12.30

Docenza: avv. Andrea Leoni

I PAGAMENTI INTERNAZIONALI

- Condizioni di pagamento nella vendita internazionale
- Bonifici bancari e assegni bancari
- Incassi documentari, incassi semplici ed elettronici
- Crediti documentari
- Garanzie a richiesta
- Risposte ai quesiti dei partecipanti

Data: martedì 7 novembre 2017 orario 9/13

Docenza: dott. Antonio Di Meo