



# NUOVA BONVICINI, LA TRADIZIONE SFIDA I NUOVI MERCATI

Con oltre 40 anni di esperienza, il Gruppo NOB è oggi tra le eccellenze italiane nella produzione di cilindri oleodinamici di grandi dimensioni per impianti petroliferi, idroelettrici, cantieristica navale e meccanica pesante. L'azienda, oggi leader nazionale, è guidata da **Mariangela Capellini** in qualità di amministratore unico e dal figlio **Claudio Marani** come direttore generale. Oltre allo storico stabilimento in provincia di Cremona, il gruppo comprende altre due realtà strategiche frutto di una precisa visione di espansione e diversificazione: Disc Hydraulic LLC, con sede a Dubai, negli Emirati Arabi Uniti; Disc Steel GmbH, con sede a Monaco di Baviera, nel cuore dell'Europa industriale. L'obiettivo è presidiare in modo stabile mercati strategici, puntando su un modello di integrazione verticale e innovazione. Il Gruppo include anche Gi.Bi. Meccanica, operativa nel territorio cremonese, che produce componenti destinati all'assemblaggio finale dei cilindri.

Il fatturato complessivo ammonta a 30 milioni di euro, con circa 70 dipendenti distribuiti tra le varie sedi operative.

## NUOVA BONVICINI

N. dipendenti: 70

Fatturato: 30 Mln

Mercato: Italia, UE, Extra UE

Sede: Grumello Cremonese

Anno iscrizione  
Associazione Industriali:  
**1984**

[www.nuovabonvicini.com](http://www.nuovabonvicini.com)



Il Gruppo NOB (Nuova Oleodinamica Bonvicini) è una realtà della manifattura Made in Italy specializzata nella produzione di cilindri oleodinamici di grandi dimensioni. La sede storica si trova a Grumello Cremonese, mentre a Monaco di Baviera è stata fondata una nuova società per l'importazione dell'acciaio. A Dubai, invece, è attiva un'altra azienda con il compito di distribuire i prodotti del gruppo in Medio Oriente e in Asia. Sul territorio italiano collabora anche una PMI locale, incaricata di lavorazioni selezionate e funzionali al core business. Mariangela Capellini: "Esprimiamo la tradizione ingegneristica italiana, che garantisce qualità, sicurezza e precisione. È arrivato il momento di estendere la nostra azione ai mercati globali".



NOB rappresenta il rilancio di un'impresa fondata originariamente dalla famiglia Bonvicini nel 1925. Lo stabilimento di Grumello è stato costruito nel 1972. L'attuale proprietaria, Mariangela Capellini, dopo aver ricoperto il ruolo di direttore amministrativo, ha rilevato il marchio e il sito industriale nel 1983. "Credevo moltissimo nelle potenzialità dell'azienda - racconta - e mi sono messa in gioco. Il progetto era solido, bastava avere coraggio. All'inizio eravamo in cinque soci, ma col tempo si sono ritirati, uno dopo l'altro. Sono rimasta sola. Non ho mai avuto paura di rischiare, anche se l'ho sempre fatto in modo avveduto. L'attività d'impresa è sempre esposta a un margine d'incertezza: bisogna saper fare bene i conti e prevedere ogni mossa, procedendo con cautela ma anche con dinamismo e apertura alle nuove opportunità. Ogni decisione, soprattutto,

deve essere sostenibile dal punto di vista finanziario".

Dopo il diploma, Mariangela ha studiato lingue straniere, specializzandosi poi in bilanci societari e contabilità industriale: "Mio padre era un ferroviere geniale e visionario. Amava sperimentare e inventare: ha registrato e venduto alcuni brevetti. Si chiamava Libero, un nome che rifletteva appieno il suo carattere. Mi ha spinto a studiare e a vivere il lavoro da protagonista, senza paura della fatica e delle responsabilità. Gli devo molto: mi ha insegnato a essere intraprendente e tenace".

La svolta strategica è arrivata negli anni '90 quando grazie alla visione di Mariangela e del marito **Danilo Marani**, già dirigente di una multinazionale a Milano, NOB ha deciso di abbandonare la produzione di cilindri standardizzati di piccole dimensioni puntando su quelli di

grandi dimensioni e conquistando il primato nazionale. "Significava presidiare un segmento dove la qualità e la precisione richieste erano estremamente elevate. In questo modo ci siamo sganciati da una logica puramente basata sul prezzo, ridefinendo la nostra identità aziendale e il nostro mercato. È stata fondamentale l'esperienza manageriale di mio marito. La nuova strategia commerciale ha richiesto investimenti importanti in macchinari e tecnologie per soddisfare una clientela molto esigente".

Una scelta che ha portato alla partecipazione in commesse di alto profilo e alla nascita di partnership durature con importanti realtà economiche e istituzioni scientifiche. Tra i progetti realizzati: collaborazioni con Fincantieri per la Marina Militare (unità Garibaldi, Cavour e navi da crociera); contributi tecnici per il CERN e per le dighe in Africa e America Latina realizzate dal Gruppo Trombini o commesse ordinate direttamente dal governo vietnamita; forniture per i sistemi di sollevamento navale prodotti dalla MEP di Verona; lavori infrastrutturali per il Porto Canale di Cremona e la conca dell'Isola Serafini; collaborazione con Zamperla Spa nel settore dei parchi divertimento; fornitura di componenti per lo stadio San Siro e per la calotta protettiva della centrale di Chernobyl.

Il processo produttivo parte dal disegno fornito dal cliente e prosegue con lo sviluppo interno del progetto. L'officina è attrezzata per lavorazioni fino a 1000 mm di alesaggio e 18 metri di lunghezza con test di pressatura fino a 500 bar. Il servizio include anche aggiornamenti, manutenzioni e rigenerazioni, con sostituzioni di tenute, scromatura, ricromatura, rialesatura e rilevigatura delle camicie. I cilindri possono essere rigenerati riproducendo i componenti originari o tramite reengineering aggiornandoli agli standard più recenti con un design personalizzato.

Con l'ingresso in azienda del figlio Claudio, laureato in Scienze Politiche e specializzato in finanza a Zurigo, NOB ha accelerato l'internazionalizzazione. Claudio ha maturato una solida esperienza nella contrattualistica internazionale. Disc Hydraulic LLC è incaricata della distribuzione esclusiva di cilindri oleodinamici, tubi senza saldatura, aste cromate e altri componenti destinati ai settori dell'oil &



gas, energia idroelettrica e impianti a basso impatto ambientale.

Disc Steel GmbH, invece, cura l'importazione di acciaio da produttori certificati asiatici offrendo consulenza logistica, doganale, fiscale e gestionale in tutta Europa. "L'integrazione di queste due realtà con l'azienda madre - spiega Claudio Marani - è parte di un disegno strategico per aumentare la competitività e ridurre i costi attraverso l'importazione diretta. Puntiamo a diventare capo commessa in progetti complessi, fornendo interi impianti oleodinamici con una visione internazionale".

L'espansione ha favorito anche il

reclutamento di giovani talenti nei reparti della produzione e delle vendite. **Marco Maccagni**, direttore commerciale con esperienza nel trading con l'Asia, conferma: "NOB è la tradizione dell'eccellenza italiana che si rinnova e guarda sempre oltre l'orizzonte. Nel 2025 nessuno può permettersi di guardare solo dentro le mura di casa, il mercato è sempre più globale e noi ci siamo". In merito alle nuove prospettive conclude Mariangela Capellini: "Questa è una sfida alla nostra portata, ed è giusto crederci. Abbiamo relazioni qualificate, partner solidi, competenze e una reputazione che ci pongono all'altezza delle aspettative".