



RETINDUSTRIA AUMENTA LE OPPORTUNITÀ PER IL TUO BUSINESS!



CONFINDUSTRIA
SERVIZI

Le Convenzioni RetIndustria

Scopri tutti i vantaggi riservati
al Sistema Confindustria.





Offerte dedicate, in esclusiva e alle migliori condizioni sul mercato: questa è **RetIndustria**, la rete di Partner che crea connessioni e garantisce al Sistema Confindustria un risparmio sui principali prodotti e servizi dedicati all'attività imprenditoriale.

Se sei un **Imprenditore Associato**, scopri tutti i vantaggi a te riservati: consulta la brochure o visita il sito www.confindustria.it, troverai tante opportunità per risparmiare.

E se non sei ancora Associato a Confindustria contatta convenzioni@confindustria.it e scopri come far crescere il tuo business.

RetIndustria: le Convenzioni di Confindustria al servizio del tuo business.

INDICE

	TRASPORTO				INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E GESTIONE DEL CREDITO		
	Cathay Pacific	6			Banca Sistema	27	
	Trenitalia	7			Coface	28	
	CARTE DI CREDITO E PRODOTTI FINANZIARI				Creditsafe	30	
	American Express	8			Cribis D&B	31	
	Nexi	9			Golden Group	32	
	BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE				ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO		
	Amilon Buoni	10			Audi	34	
	Day	11			Enjoy	35	
	Edenred	12			Hertz	36	
	Pluxee	13			UnipolRental	37	
	FORNITURE AZIENDALI				PRODOTTI ASSICURATIVI		
	Auditorium della Tecnica	14			Europ Assistance	39	
	Culligan	15			Preindustria	40	
	Elis	16			UnipolSai	41	
	Errebian	17			UniSalute	42	
	Italia Defibrillatori	18			ENERGIA E CARBURANTE		
	Omnysist	19			Billoo	43	
	AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE				Edenred UTA Mobility	44	
	Oriente	20			Enilive	45	
	SCOA/Performant by SCOA	21			IP Gruppo api	47	
	Space Work	22			Q8	49	
	Umana	23			Senec	50	
	AGENZIE INVESTIGATIVE				SERVIZI IT E CYBERSECURITY		
	Luciano Ponzi Investigazioni	25			Beantech	51	
	CERTIFICAZIONI				Cyberoo	52	
	Gcerti	26			Isl Online	53	
					Eligo e-voting	54	



www.cathaypacific.com/it

Cathay Pacific Airways, principale compagnia aerea di Hong Kong, opera servizi passeggeri e merci verso numerose destinazioni in Asia-Pacifico, Nord America, Europa e Medio Oriente, con una delle più giovani e moderne flotte del settore.

Cathay Pacific è l'unico vettore a collegare con voli diretti l'Italia a Hong Kong da Milano Malpensa. Cathay Pacific è stata premiata da Skytrax nel 2023 per World's Best Inflight Entertainment oltre ad essere stata riconosciuta come una compagnia a 5 stelle.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Scontistiche dedicate sulle tariffe standard pubblicate:

- 7% sulle tariffe di First;
- Dal 7% al 10% sulle tariffe di Business;
- 5% sulle tariffe di Premium Economy;
- Dal 6% al 30% sulle tariffe di Economy.

Regole estremamente flessibili:

- Cambi data e itinerario gratuito;
- Cancellazioni e rimborsi penale di € 50;
- Pre-selezione del posto a bordo gratuito;
- Pre-selezione del posto "emergency exit" gratuito.

Il vostro bagaglio:

- First: 3 pieces (32kg each) Totale 96Kg;
- Business: 2 pieces (32kg each) Totale 64Kg;
- Premium Economy: 2 pieces (23kg each) Totale 46Kg;
- Economy: 2 pieces (23kg each) Totale 46Kg.

CONTATTI

Emanuela Maccapani
Tel: +39 02 6781 8202
Cell: +39 366 6597537
E-mail: emanuela_maccapani@cathaypacific.com

Numero telefonico dedicato agli associati: 800971722
PIN dedicato: 390501
E-mail: corporateservices_italy@cathaypacific.com



www.trenitalia.com

Trenitalia, controllata al 100% da FS Italiane SpA, ha tra i suoi obiettivi garantire al Paese un'offerta di servizi di qualità, in grado di soddisfare, in ambito nazionale ed europeo, le esigenze di mobilità dei viaggiatori. L'intera organizzazione di Trenitalia, impegnata a soddisfare le esigenze del cliente e le richieste del mercato, assicura sempre più elevati standard di sicurezza e realizza piani di sviluppo e modernizzazione nel rispetto della sostenibilità sociale e ambientale.

Aderisci al Programma Trenitalia for Business e fai viaggiare la tua Impresa ad Alta Velocità!

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **Una CartaFRECCIA ORO** al momento dell'iscrizione (nominativo a discrezione dell'Azienda);
- **Una seconda CartaFRECCIA Oro** al superamento di 25.000 euro di fatturato annuale;
- **Bonus di ingresso per i nuovi iscritti** al Programma CartaFRECCIA di 150 punti.

L'iscrizione ti garantirà un accesso riservato sia sul sito trenitalia.com sia sull'App Trenitalia, dove troverai:

- **20% OFF CORPORATE**: promozione sulla tariffa Corporate dedicata alle nuove iscrizioni Online, per i primi 30 giorni dall'adesione (promo soggetta a scadenza non cumulabile con il vantaggio Corporate, per info visita www.trenitalia.com).
- **Tariffa Corporate**: un solo livello di prezzo, cambi illimitati e rimborsabilità prima della partenza. La Tariffa è applicabile solo ai treni Frece in servizio interno;
- **Vantaggio Corporate 10%**: sconto applicato sulla tariffa Corporate;
- **Tariffa Corporate Top**: il massimo della flessibilità con rimborso integrale prima della partenza e possibilità di un cambio prenotazione nella stazione di origine del viaggio fino a 4 ore dopo l'orario di partenza. La Tariffa è applicabile solo ai treni Frece in servizio interno. Associando agli acquisti la CartaFRECCIA personale accumulo di ulteriori 10% di punti e per il livello di servizio Business, accesso ai FRECCIALounge e FRECCIAClub;
- **Carnet Aziende**: intestati all'Azienda, non nominativi e bidirezionali:
 - 10 viaggi con lo sconto del 20% sul prezzo Base;
 - 30 viaggi con lo sconto del 30% sul prezzo Base;
 - 50 viaggi con lo sconto del 40% sul prezzo Base.
- **Credito Aziende**: credito elettronico prepagato multitratta che ti permetterà di risparmiare fino al 20% in preacquisto senza rinunciare alla flessibilità e allo sconto della tariffa Corporate;
- **Acceleratore punti CartaFRECCIA**: +10% di punti CartaFRECCIA (punti qualificanti per raggiungere gli status Argento, Oro e Platino) per acquisti a tariffa Corporate e Corporate Top.

Ulteriori servizi dedicati:

- Accesso dedicato su App Trenitalia;
- Call Center (800.18.60.19) dedicato attivo tutti i giorni dalle 07:00 alle 20:00;
- Scelta del posto gratuita per acquisti di tariffe Corporate, carnet e abbonamenti;
- Fast Track, accesso riservato ai binari;
- Pagamento con carta di credito per le adesioni online.

Per aderire online al Programma Trenitalia for Business [clicca qui](#).

CONTATTI

E-mail: tfb@trenitalia.it
E-mail: n.vitale@trenitalia.it



americanexpress.it

American Express offre servizi di pagamento e prodotti che aiutano a costruire il successo aziendale di piccole, medie e grandi imprese. Grazie alle soluzioni Business e Corporate American Express le aziende possono: ottimizzare i flussi di cassa e di pagamento dei fornitori, posticipando i pagamenti verso i fornitori e beneficiando di giorni di valuta aggiuntivi¹; beneficiare di un credito aggiuntivo²; accedere ad assistenza 24/7 e copertura assicurativa³; gestire i costi in modo efficiente tenendo sotto controllo i pagamenti aziendali, utilizzando strumenti dedicati per agevolare la reportistica e la riconciliazione delle fatture in modo facile da App Amex o accedendo all'area riservata sul sito web di American Express. Con l'iscrizione al Club Membership Rewards® sarà possibile aggiungere valore alle spese accumulando 1 punto⁴ con ogni euro di spese aziendali da utilizzare scegliendo tra le numerose proposte del catalogo online.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Offerta dedicata a società con fatturato superiore a 80.000 € e fino a 3.000.000 €

Carta Oro Business American Express

Quota gratuita il 1° anno e 62.500 punti Membership Rewards riconosciuti al raggiungimento della soglia di spesa di 6.000€ in tre mesi⁵. Dal secondo anno 14,50€ al mese, per un totale di 174 € all'anno. Valida dal 1 gennaio 2024 al 31 dicembre 2024.

Carta Platino Business American Express

Quota annuale di 720 € e 450.000 punti Membership Rewards riconosciuti al raggiungimento della soglia di spesa di 30.000 € in sei mesi⁵. Quota a pagamento mensile di 60 € al mese, per un totale di 720 € all'anno. Valida dal 1 gennaio 2024 al 31 dicembre 2024.

Offerta dedicata a società con fatturato superiore 3.000.000 €

Tra la rosa delle Soluzioni Corporate con benefici esclusivi, American Express ti propone:

- Soluzioni virtuali per acquisti online o pagamenti periodici a fornitori abituali;
- Soluzioni virtuali per acquisti per il pagamento delle tue spese viaggi;
- Carte Corporate con benefici personalizzati sulla base delle tue esigenze. Bonus di benvenuto di punti Membership Rewards dedicato che ti verrà presentato dal consulente.

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Le informazioni contenute in questa comunicazione sono aggiornate a febbraio 2024. L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express. L'offerta è valida fino al 31 dicembre 2024. Per maggiori informazioni sulle condizioni economiche e contrattuali consulta il Foglio Informativo e Regolamento Generale della Carta su www.americanexpress.it/terminiecondizioni.

1. 30 giorni circa del ciclo contabile + 18 giorni di estensione/dilazione per Carta Business, 21 giorni di estensione/dilazione per Carta Oro Business, 28 giorni di estensione/dilazione per Carta Platino Business. L'addebito su c/c bancario avverrà il 18°/21°/28° giorno (la seconda della Carta scelta) dopo la chiusura dell'estratto conto. Qualora il 18°, il 21° o il 28° giorno dopo la chiusura dell'estratto conto fosse un giorno festivo, l'addebito verrà effettuato il primo giorno lavorativo successivo.

2. Ogni operazione, è comunque soggetta ad una procedura di autorizzazione basata sulla valutazione di vari fattori e potrebbe dunque essere negata. I fattori che concorrono alla definizione della capacità di spesa sono, ad esempio, il livello di spesa abituale relativo alla Carta, l'importo dell'operazione da autorizzare, le informazioni circa le disponibilità economiche e il reddito del Titolare nonché la tempestività e regolarità dei pagamenti relativi a tutte le Carte American Express allo stesso rilasciate. Consulta il regolamento su americanexpress.it/terminiecondizioni.

3. Copertura assicurativa soggetta a Termini e Condizioni. Consulta gli estratti delle condizioni di Polizza su americanexpress.it/terminiecondizioni

4. Per le modalità di accumulo punti, esclusioni e validità delle diverse iniziative, consulta il Regolamento completo del Club Membership Rewards, dell'Operazione a Premi Membership Rewards e dell'Iniziativa Pay with Points su americanexpress.it/clubmr.

5. I punti bonus saranno accreditati sul tuo conto Membership Rewards entro 8 settimane dalla data in cui è stata effettuata l'ultima transazione utile al raggiungimento della soglia di spesa sopra indicata. Per le modalità di accumulo punti, esclusioni e validità delle diverse iniziative, consulta il Regolamento completo del Club Membership Rewards, dell'Operazione a Premi Membership Rewards e dell'Iniziativa Pay with Points su americanexpress.it/clubmr. Per maggiori dettagli sull'Iniziativa Pay with Points e sullo sconto Shop with Points, consulta Termini e Condizioni su americanexpress.it/shopwithpoints.

CONTATTI

E-mail: confindustria@aexp.com;

Compila il form online per essere contattato da un consulente ed accedere all'offerta dedicata Confindustria [clicca qui per lasciare i tuoi dati](#)



www.nexi.it

Nexi è la PayTech europea, presente in mercati europei ad alta crescita, attraenti e in Paesi tecnologicamente avanzati. Quotata all'Euronext Milan, la Società ha la scala, la portata geografica e le capacità per guidare la transizione verso un'Europa senza contanti. Grazie al nostro portafoglio di prodotti innovativi, competenze e-commerce e soluzioni specifiche per il settore, siamo in grado di fornire un **supporto flessibile per l'economia digitale e l'intero ecosistema dei pagamenti a livello globale**, attraverso una vasta gamma di canali e metodi di pagamento. La piattaforma tecnologica di cui disponiamo e le competenze professionali best-in-class nel settore ci consentono di operare al meglio in tre segmenti di mercato: **Merchant Services & Solutions, Cards & Digital Payments e Digital Banking & Corporate Solutions**.

Investiamo costantemente in tecnologia e innovazione, concentrandoci su due principi fondamentali: soddisfare, insieme alle Banche partner, le esigenze dei nostri Clienti e creare per loro nuove opportunità commerciali.

Ci impegniamo ad offrire supporto alle persone, alle imprese di ogni dimensione, alle Banche e alle Istituzioni, anche trasformando il modo in cui le persone pagano e le imprese accettano i pagamenti. Proponiamo le soluzioni più innovative e affidabili per permettere a chi ci sceglie di servire al meglio i propri clienti e di far crescere la loro attività.

È così che promuoviamo il progresso a beneficio di tutti: semplificando i pagamenti e fornendo alle persone e alle imprese gli strumenti per rafforzare le loro relazioni e crescere insieme.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

L'offerta delle nostre carte è dedicata a società con fatturato superiore a 1.000.000€

L'Accordo con Nexi Payments S.p.A. consente alle aziende associate di richiedere Carta Nexi Business Confindustria in versione, a condizioni speciali e usufruendo dei vantaggi riservati ai possessori della carta:

- **Emissione gratuita della carta per i ruoli chiave dell'azienda;**
- Emissione a **condizioni agevolate** per gli **altri ruoli aziendali** (a soli 15,49€ annui rispetto al costo massimo di 65,00€ di un'altra Carta Business Nexi);
- **Addebito** delle spese sul conto corrente dell'azienda con valuta il giorno 15 del mese successivo a quello di riferimento;
- **App Nexi Pay**, per il controllo diretto dei movimenti effettuati e dei limiti di utilizzo;
- **Accesso al Portale Aziende**, un unico canale di accesso per semplificare le attività di gestione delle carte;
- **Servizio di Spending Control**, per il monitoraggio delle spese dei collaboratori attraverso l'impostazione di limiti di utilizzo delle carte (geografico/per categoria merceologica/per importo, ecc.);
- Possibili **benefici fiscali** per la deduzione delle quote annuali delle carte, delle spese per l'invio degli estratti conto cartacei e dei costi carburante e la detrazione dell'Iva sui carburanti;
- **Garanzie assicurative gratuite** specifiche per le carte aziendali come la protezione del bagaglio, la protezione della carta in caso di furti/rapine allo sportello atm e una serie di tutele legali.

Nexi, inoltre, arricchisce l'offerta a favore delle Aziende Associate Confindustria con le nuove **Carte Virtuali Nexi Corporate Pay** (per il pagamento delle spese online) e **Nexi Travel Account** (per il pagamento centralizzato dei viaggi aziendali tramite agenzia) richiedibili a condizioni vantaggiose. Attraverso queste soluzioni, le aziende associate hanno la possibilità di usufruire dei seguenti vantaggi:

- Maggiori dilazioni di pagamento;
- Migliore rendicontazione ed efficientamento delle spese;
- Maggiore sicurezza nei pagamenti.

CONTATTI

Per richiedere Nexi Business Confindustria o per altre informazioni di dettaglio sugli altri prodotti Nexi oggetto dell'offerta, inviare una richiesta all'indirizzo confindustria@nexigroup.com; il referente Nexi incaricato provvederà a fornire i riscontri nel più breve tempo possibile.



www.amilon.eu

Amilon, società del gruppo Zucchetti, si posiziona come leader europeo nell'erogazione e distribuzione di Gift Card digitali, utilizzate dalle aziende per programmi di Welfare Aziendale, attività promozionali, attività di incentivazione e programmi loyalty.

Grazie alle partnership con oltre 300 merchant e un piano di sviluppo internazionale Amilon si identifica come il Gift Card partner ideale per aziende e merchant, con un team di più di 90 professionisti del settore.

Al centro dell'attività di Amilon c'è un vasto catalogo di **Gift Card Digitali**, che ampliamo di mese in mese. L'essenza di Amilon è l'internazionalità che offre ai clienti una libertà di scelta molto apprezzata e un'ampia selezione di brand disponibili.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Amilon dà la possibilità a tutte le Aziende Associate a Confindustria di acquistare Gift Card multi-brand che consentono all'utente che le riceve di scegliere in piena autonomia come spendere il proprio credito. Tra le opzioni disponibili:

- **Fringe Benefit Card:** il buono digitale multi-brand più vantaggioso per le aziende per erogare fringe benefit e premi a dipendenti e collaboratori, che contiene al suo interno più di 100 brand a catalogo Amilon, tra cui Amazon.it, Q8, Esselunga, MD, Megamark, MediaWorld, Unieuro, Tamoil, IP, IKEA, Zalando;
- **Idea Shopping:** il catalogo digitale multi-brand che dà la possibilità alle aziende di premiare i loro dipendenti per attività promozionali, di incentivazione o regalistica, che contiene al suo interno più di 100 brand a catalogo Amilon, tra cui Amazon.it, Q8, Esselunga, MD, Megamark, MediaWorld, Unieuro, Tamoil, IP, IKEA, Zalando;

Amilon offre alle aziende Associate di Confindustria delle condizioni favorevoli per la fruizione del servizio (ad es. una specifica scontistica per importi di Gift Card superiori a 100.000 euro, o la fornitura di un servizio accessorio dedicato).

Inviando una mail al referente della convenzione e, presentando il certificato di adesione rilasciato dall'Associazione di riferimento, verrete contattati per un'offerta dedicata.

CONTATTI

Vincenzo Valentino
E-mail: vincenzo.valentino@amilon.eu
Tel: +39 393 875 9696



www.day.it

I BENEFIT CHE FANNO BENE ALL'AZIENDA E AI DIPENDENTI

Siamo una Società Benefit innovativa che opera nel mercato dei servizi alle imprese e alla persona. Da 30 anni portiamo il benessere ed il risparmio nelle aziende e nella vita delle persone. Prodotti e servizi su misura per rendere più leggera la vita delle aziende e dei dipendenti. Strumenti semplici, innovativi che offrono vantaggi concreti e fanno sentire tutti più soddisfatti.

Buoni Pasto | Buoni Acquisto | Welfare Aziendale | Carta Carburante

UNA PAUSA PRANZO CONVENIENTE CON I BUONI PASTO DAY

Più economici rispetto a un'indennità in busta paga.
100% deducibili | IVA detraibile | Esenti da oneri fiscali e previdenziali |
Defiscalizzati fino a 8€/gg con il buono pasto elettronico | 150.000 locali in tutta Italia

Vantaggi per gli Associati

- Sconto Buono Pasto Elettronico e Cartaceo: 14%.

INCENTIVO EFFICACE E VANTAGGIOSO CON IL BUONO ACQUISTO

Cad hoc, lo strumento di motivazione ideale in ogni occasione per i tuoi dipendenti e collaboratori.
100% deducibili fino a 1.000€ anno/dipendente, con un innalzamento a 2.000 euro per i soli lavoratori con figli a carico | Esenti IVA | Più di 30.000 negozi partner

Vantaggi per gli Associati

- Fee massima 3% sul valore facciale dei buoni ordinati.

WELFARE AZIENDALE: LA MIGLIOR SOLUZIONE PER LA CONCILIAZIONE VITA/LAVORO

Scegli tra tanti servizi su misura adatti a tutti gli stili di vita dei dipendenti in un'unica piattaforma online.
Salute | Famiglia | Previdenza | Trasporto | Tempo libero | Buoni Acquisto | Utenze Domestiche | Mutui e Affitti
Per un'azienda è sempre conveniente offrire al personale servizi di welfare, non solo da un punto di vista economico ma anche motivazionale.

Vantaggi per gli Associati

- Analisi del contesto aziendale e personalizzazione del piano di Welfare Aziendale, sconto riservato 20%;
- Nessun costo di attivazione della piattaforma Day Welfare.

IL RIFORNIMENTO SMART PER IL PARCO AUTO CON LA CARTA CARBURANTE

La soluzione Day Carburante aiuta le aziende e i liberi professionisti che vogliono acquistare carburante per il loro parco auto.
Costo scaricabile | IVA deducibili | Massimo controllo e certificazione dei consumi delle auto aziendali |
Fatturazione elettronica delle reali spese sostenute | Più di 11.000 stazioni di servizio: Q8, ENI, IP

Vantaggi per gli Associati

- Fee massima 3% sul valore facciale dei buoni ordinati.

CONTATTI

Francesco Caiazzo
E-mail: fcaiazzo@day.it
Cell: +39 320 3325506



www.edenred.it

Edenred, leader nel settore degli employee benefit, offre alle aziende consulenza su misura e soluzioni per migliorare il work-life balance e la qualità di vita delle persone che svolgono un'attività lavorativa, dalla pausa pranzo fino al tempo libero.

Il buono pasto **Ticket Restaurant** è 100% deducibile, con IVA al 4% interamente detraibile ed esente da contributi fiscali, previdenziali e assistenziali fino a 8€ al giorno per il formato digitale (4€ al giorno per quello cartaceo). È il più usato per la pausa pranzo e la spesa in Italia, con una rete di oltre 150.000 locali convenzionati (ristoranti, bar, supermercati) e più di 70 siti e-commerce per gli ordini online e il food delivery.

Buono Shopping Edenred è il buono acquisto multibrand 100% deducibile più diffuso nel Paese, utilizzabile in oltre 27.000 punti vendita, anche online, per lo shopping, il carburante e la spesa.

- **Top Premium:** il buono dedicato allo shopping con la più ampia rete di utilizzo, oltre 24.000 punti vendita convenzionati;
- **Selection Easy:** il buono acquisto dedicato alla spesa e al carburante, utilizzabile in oltre 14.000 punti vendita tra stazioni di servizio e supermercati;

Il Welfare di Edenred propone piattaforme digitali e app per rispondere alle esigenze di ogni tipologia di realtà aziendale. Con oltre 65.000 strutture convenzionate permette un accesso semplice a benefit e servizi utili alla vita di ogni giorno, garantendo un importante risparmio fiscale alle imprese e un sostegno concreto al benessere dei dipendenti e delle loro famiglie.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

TICKET RESTAURANT: fino al 10% di sconto in base al numero di dipendenti.

BUONO SHOPPING: sconto di un punto percentuale rispetto al listino.

WELFARE EDENRED: 16% di sconto rispetto al listino.

CONTATTI

E-mail: segreteriacommerciale.ticket-it@edenred.com

Ticket Restaurants e Buono Shopping

Alessandro Toppi

E-mail: alessandro.toppi@edenred.com

Tel: +39 348 4103374

Piattaforma Welfare

Liliana Astrologo

E-mail: liliana.astrologo@edenred.com

Cell: +39 335 6310 222



www.pluxee.it

Pluxee Italia (ex Sodexo BRS) è il partner leader a livello mondiale per i benefit e il coinvolgimento dei dipendenti che apre un mondo di opportunità per vivere al meglio ciò che conta davvero per ognuno di noi.

Attraverso una gamma completa di soluzioni innovative e digitali distribuite in ben 31 Paesi, Pluxee crea esperienze significative, coinvolgenti e personalizzate per contribuire al benessere delle persone sul posto di lavoro e oltre. Dalla pausa pranzo, alla cultura, ai regali, fino al benessere e alla mobilità, i prodotti e i servizi di Pluxee sono progettati per dare più valore alle persone, sostenere il potere d'acquisto e promuovere il benessere di oltre 36 milioni di consumatori nel mondo.

Pluxee inoltre, accompagna 500.000 clienti a sviluppare relazioni più significative con i loro dipendenti e semplifica la vita di 1,7 milioni di merchant ogni giorno. Fondato sulla solida eredità di Sodexo, Pluxee con i suoi 5.000 dipendenti, si impegna ad accrescere la sua influenza come leader della CSR, fornendo ai suoi clienti, partner e consumatori i mezzi per fare ogni giorno scelte più sostenibili.

BUONI PASTO PLUXEE - La card dei Buoni Pasto Pluxee permette di creare esperienze personalizzate per coinvolgere maggiormente i dipendenti creando relazioni più significative e giocando un ruolo più propositivo nelle loro vite.

BUONI ACQUISTO PLUXEE - I Buoni Acquisto Pluxee consentono di incentivare e premiare dipendenti, clienti e partner dando a chi li riceve la piena libertà di scegliere dove effettuare i propri acquisti. Un unico buono flessibile e facile da usare, disponibile in formato digitale ed utilizzabile da smartphone in tutta Italia presso oltre 20.000 punti vendita e shop online convenzionati.

BUONI ACQUISTO BENZINA PLUXEE - Con i Buoni Acquisto Benzina Pluxee approfitti dei vantaggi previsti dalla Legge di Bilancio 2024 e offri ai dipendenti la massima libertà di fare il pieno di carburante in tutta Italia presso le stazioni aderenti Q8. È disponibile in formato digitale e cartaceo.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Condizioni valide per le aziende con numero di dipendenti < 51

n. dipendenti	sconto minimo garantito
fino a 10	2%
da 10 a 20	4%
oltre i 20	6%

Condizioni valide per le aziende con numero dipendenti > 51

Sconto minimo garantito per nuove Aziende clienti > 51 dipendenti 14%

Sconto minimo garantito per nuove Aziende clienti > 100 dipendenti 16%

Per aziende con nr dipendenti > di 200, trattativa ad hoc

CONTATTI

Maria Grazia Ronzio

E-mail: mariagrazia.ronzio@pluxee.com

Tel: +39 348 3339 958



www.centrocongressi.confindustria.it

L'Auditorium della Tecnica, sito nell'avanzato quartiere d'affari dell'EUR, ha capienza massima di **800 posti** ed è composto da **palco, tavolo relatori e podio**, modulari e removibili. Il sistema di **videoproiezione centrale**, laterale e videomapping, insieme alle sofisticate **dotazioni illuminotecniche** e **audio**, rendono la **sala multifunzionale e suggestiva**.

A disposizione degli ospiti, l'ampio Foyer, dove sono ubicati 2 hospitality desk, il bar e il guardaroba, e 7 salette VIP ideali per ospitare riunioni e sessioni parallele. Contigue al Foyer, due sale da 1.200 mq totali destinabili a servizi espositivi e ristorativi.

Il **Centro Congressi**, collegato all'Auditorium, dispone di ulteriori **18 sale riunioni**, alcune con pareti mobili, con capienza **dalle 5 alle 250 persone**.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Il Centro Congressi Auditorium della Tecnica riserva alle Aziende Associate a Confindustria condizioni agevolate per l'affitto degli spazi congressuali.

Gli Associati, infatti, potranno usufruire di tariffe scontate del 20% sull'affitto degli spazi congressuali.

CONTATTI

Flavio Pompili
E-mail: centrocongressi@confindustria.it
Tel: + 39 06 5903 379
Cell: + 39 335 5944 797



www.culligan.it

Fondata nel 1936, **Culligan** è leader mondiale nei sistemi di trattamento dell'acqua, presente in oltre 90 Paesi. Culligan progetta, produce e distribuisce soluzioni su misura di affinaggio e qualificazione dell'acqua per tutti i settori.

I vantaggi

Perché installare un erogatore d'acqua Culligan?

La qualità dell'acqua è essenziale per la nostra salute e il nostro benessere.

[Scopri tutti i vantaggi guardando il video, clicca qui.](#)

Con i sistemi Culligan collegati alla rete idrica viene eliminato il Cloro per ridare all'acqua la sua naturale bontà, e anche eventuali batteri e sostanze indesiderate per garantirti la massima sicurezza.

Con la linea Bio refresh bevi acqua a km 0, riduci la plastica e le emissioni di CO2, risparmi tempo e fatica e offri un benefit ai tuoi collaboratori e clienti.

Installando invece l'erogatore a boccione d'acqua Culligan si mette a disposizione dei propri clienti e collaboratori un servizio pratico e gradito, che permette di bere "acqua buona e sicura" in ogni momento!

L'erogatore, disponibile in più versioni, soddisfa tutte le preferenze: dagli amanti dell'acqua gassata a chi non può fare a meno dell'acqua calda perché amante di tisane e the.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Culligan offre una convenzione che permette a tutte le aziende del circuito di Confindustria di diventare Plastic Free eliminando per sempre le bottiglie di plastica dai propri locali. La convenzione prevede uno sconto sui canoni di noleggio degli erogatori d'acqua (sia collegati alla rete idrica sia a boccioni) e sulla vendita degli impianti.

Di seguito la tabella con indicate le scontistiche riservate agli Associati (valide per le nuove attivazioni).

EROGATORE CON GOCCIONE		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata sul canone di noleggio*
Modello con Acqua Fredda/Ambiente o Fredda/Calda	0-5 erogatori	30%
	> 5 erogatori	35%
Modello con Acqua Fredda/Ambiente/Gassata	0-5 erogatori	25%
	> 5 erogatori	35%
Goccioni (da 19 lt)	Prezzo Cad.	Prezzo Riservato 8,2€ (IVA Esclusa)

*da prezzo di listino vigente

Noi hai la possibilità di installare un impianto collegandolo alla rete idrica? Puoi sempre scegliere un erogatore a Goccione e offrire a tutti i tuoi dipendenti e clienti acqua buona.

Scopri i nostri erogatori a goccione [cliccando qui](#)

CONTATTI

Gabriele Rizzo (Direttore Vendite Office)
E-mail: gabriele.rizzo@blublublub.it
Numero verde: 800.901999

NOLEGGIO IMPIANTI RETE IDRICA		
	Vincolo contrattuale (mensilità)	Scontistica riservata*
Linea Bio refresh	12	15%
	24	20%
	36	25%
	48	35%

VENDITA IMPIANTI RETE IDRICA		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata*
Linea Bio refresh	0-5 impianti	20%
	> 5 impianti	30%

Per conoscere i nostri prodotti collegati alla rete idrica e consultare le relative schede tecniche [clicca qui](#)



www.elis.com

Elis è una multinazionale francese nata nel 1883 presente nel mondo con più di 50.000 collaboratori in 440 siti e con un fatturato superiore a 3 miliardi di €. In Italia siamo presenti da 40 anni con 9 siti e 320 collaboratori con un fatturato di 40 milioni di €.

Cosa facciamo:

Siamo un fornitore multiservizi che propone soluzioni di noleggio-manutenzione-lavaggio di articoli tessili, per l'igiene e per il benessere.

I nostri servizi:

- Noleggio, lavaggio e manutenzione di abbigliamento professionale e DPI;
- Noleggio, decontaminazione particellare e sterilizzazione di abbigliamento tecnico per Cleanroom;
- Noleggio con servizio di dispenser per l'igiene delle mani, l'igiene dei bagni e diffusori di profumi;
- Pest Control: servizio di derattizzazione, disinfestazione e sanificazione degli ambienti;
- Noleggio e lavaggio di tappeti barriera antisporcio;
- Noleggio con servizio di erogatori di acqua a boccione e a rete fissa.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Noleggio Lavaggio Manutenzione Abbigliamento Professionale e DPI.

	COSTO QUOTATO PER AZIENDA	COSTO QUOTATO PER RETINDUSTRIA
Personalizzazione abiti con logo aziendale	2€ pezzo	0 €
Confort Test su richiesta del cliente	€65 kit (giacca-pantalone-maglietta)	0 €
Track & Trace & Portale MyElis grazie a microchip installati sugli abiti	150€ anno	0 €
Servizio in armadietto	0,80 cent/ settimana per portatore	0 €
Armadietti Pulito - Noleggio con Servizio	0,95 cent/ settimana per portatore	0 €
Armadietti Pulito - Noleggio senza Servizio	0,62 cent/ settimana per portatore	0 €
Armadi raccolta Sporco - Noleggio con Servizio	1,25 cent/ settimana per armadietto	0 €
Spesa di messa in servizio	26,5€ a portatore	0 €
Spese di supplemento e reso	5€ per articolo	0 €
Servizio accoppiamento	0,32 cent/ settimana per portatore	0 €
Servizio imbustamento	0,46 cent/ settimana per portatore	0 €
Recepimento delle novità in merito alle normative tecniche e consulenza presso i clienti	0 €	0 €
Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma	0 €	0 €
Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (dispositivi di protezione individuale)	0 €	0 €
Inventario presso il cliente	0 €	0 €
	Costo annuo 700€	0 €

CONTATTI

Fabrizio Castiglioni
E-mail: fabrizio.castiglioni@elis.com
Tel: +39 02 9822 9132
Cell: +39 329 7709 497



www.errebian.it

Italiani nel DNA, da oltre 50 anni traduciamo i bisogni del mercato professionale in soluzioni che supportano il lavoro a 360 gradi.

Qualsiasi sia il settore di riferimento noi possiamo offrire il vantaggio di un fornitore unico proponendo prodotti e servizi per ogni esigenza:

- Prodotti per l'ufficio;
- Igiene e Detergenza professionale;
- Sicurezza sul lavoro, abbigliamento e DPI;
- Tutto per il mondo HO.RE.CA;
- Scuola e Didattica;
- MPS Stampanti e Consumabili;
- Imballaggi e Movimentazione merci;
- Elettronica, Informatica ed Elettrodomestici, Climatizzatori ed Audiovideo;
- Progetti promozionali, Stampati personalizzati;
- Arredo, Progettazione e Contract;
- Sport, Giocattoli e Tempo libero.

Tramutare la complessità delle vostre esigenze in semplici soluzioni è il nostro obiettivo, stiamo reinterpretando il concetto di luogo di lavoro, allargando, con costante lettura della sua evoluzione, la gamma dei prodotti e dei servizi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Core list di prodotti dedicati - Abbiamo selezionato più di 200 referenze tra i prodotti più richiesti del mercato e dedicati al Sistema Confindustria con un **prezzo molto competitivo**.

Acquisti online su Coral 2.1 - Un sito di **e-procurement** dove poter effettuare gli acquisti in completa autonomia, permette di poter avere una visione completa dei consumi grazie a: report e statistiche, la possibilità di attivare cicli autorizzativi per gli ordini, settare budget a quantità, ordini tipo e molte altre funzioni dedicate in base alle esigenze specifiche dei clienti. Scopri il mondo Coral: <https://www.coral2.com/Buyers>

Consegna rapida e gratuita - Consegne personalizzate: su misura per ogni necessità, spedizione gratuita per importi superiori ad € 100,00 IVA esclusa, migliaia di prodotti in pronta consegna, customer service dedicato, oltre alla nostra rete vendita offriamo il supporto di personale altamente qualificato e formato per assicurarvi assistenza su prodotti, servizi e durante il pre e post-vendita.

Welfare aziendale - Diamo la possibilità di attivare **canali di acquisto con scontistiche** dedicate per i propri dipendenti sul sito eCommerce www.clickufficio.it

CONTATTI

Numero verde: 800 062 625
E-mail: servizioclienti@errebian.it
Per gli acquisti su Coral 2.1: www.coral2.com/Buyers



www.italia-defibrillatori.it

Per chi non possiede ancora un defibrillatore:

- Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli eventuali accessori e servizi;
- Extra sconto minimo **dell'8%** sull'acquisto dei defibrillatori;
- Extra sconto minimo **del 10%** sull'acquisto di armadietti e segnaletica;
- Pannello "Azienda Cardio-Protetta" con manovre di rianimazione **OMAGGIO**;
- Condizioni agevolate sull'attivazione dell'eventuale Programma di Assistenza;
- Possibilità di fornitura dei defibrillatori tramite la formula del Noleggio Operativo pagando un canone trimestrale interamente deducibile.

Per chi possiede già un defibrillatore:

- Extra sconto minimo del 5% sull'acquisto di elettrodi e batterie sostitutivi per defibrillatori di tutte le marche e pronta consegna nel 90% dei casi;
- Condizioni agevolate sull'attivazione di un eventuale Programma di Assistenza sul defibrillatore già acquistato;
- Condizioni agevolate sull'eventuale attivazione di telecontrollo h24 (ove possibile);
- Super-Valutazione fino al 100% dell'eventuale vecchio defibrillatore per l'acquisto di nuove apparecchiature telecontrollate.

Acquistare un DEFIBRILLATORE è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente. Per questo motivo consigliamo solo prodotti di qualità (preferibilmente telecontrollati h24), collaudiamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza postvendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione e/o il telecontrollo h24 del defibrillatore.

CONTATTI

Antonella Petit Bon
E-mail: a.petitbon@italia-defibrillatori.it
Cell: +39 346 7581 565

Andrea Ascari
E-mail: a.ascari@italia-defibrillatori.it
Cell: +39 335 4647 03

E-mail: retindustria@italia-defibrillatori.it
Tel: +39 0595968337
Fax: +39 0598671042



www.omnisyst.it

Insieme alle aziende, dal 1995 ci assumiamo la responsabilità di conservare il valore delle risorse impiegate nei processi produttivi. Generiamo opportunità di recupero dei rifiuti industriali nel pieno rispetto dell'ambiente e del quadro normativo grazie a una piattaforma web proprietaria. Siamo una realtà indipendente e certificata, recentemente scelta da Algebris Green Transition Fund.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Waste check-up

Il waste check-up è un audit ambientale della gestione dei rifiuti industriali. Rappresenta una relazione tecnica derivante da un'accurata analisi documentale e sopralluoghi svolti dagli specialisti Omnisyst e permette al cliente di individuare azioni concrete di miglioramento.

Con il waste check-up l'azienda viene messa nella condizione di individuare precise aree di miglioramento in:

- Compliance normative e sicurezza del sito industriale;
- Sostenibilità ambientale;
- Inefficienze di costo nella gestione attuale.

Da oltre 20 anni viene erogato ad aziende con siti produttivi per guidarli nell'implementare azioni di miglioramento nella gestione dei rifiuti industriali.

Gestione circolare dei rifiuti industriali

Omnisyst eroga un servizio di gestione circolare dei rifiuti industriali, un modello «chiavi in mano» per i Clienti che ne usufruiscono. Ha competenza ed esperienza consolidata su tutte le tipologie di rifiuti e gradi di complessità.

Gestisce tutte le fasi del processo per il Cliente, mediante un servizio caratterizzato da 3 principali steps:

- Implementazione delle azioni di miglioramento nella gestione rifiuti evidenziate dall'attività di waste check-up;
- Implementazione della piattaforma software ed avviamento del servizio di outsourcing strategico, garantendo una digitalizzazione a 360° sulle componenti amministrative/documentali e logistiche;
- Individuazione di opportunità di miglioramento nel tempo, mediante un approccio di continuous improvement delle performance ambientali e di costo, tailor made sulle caratteristiche ed esigenze del Cliente.

Affidare ad Omnisyst la tua gestione dei rifiuti industriali, ti porterà 4 principali vantaggi:

- Accederai ad un network professionale di oltre 1500 fornitori certificati, cioè selezionati, auditati e monitorati costantemente dal nostro team tecnico;
- Avrai accesso ad una piattaforma web-based proprietaria, che raccoglierà e pre-compilerà in automatico tutta la documentazione necessaria per la compliance normativa, riducendo il tempo speso nella gestione burocratica e garantendoti un reporting in tempo reale della tua gestione rifiuti;
- Avrai il supporto quotidiano dei nostri specialisti, che individueranno le soluzioni più efficaci per migliorare nel tempo il recupero/riciclo dei tuoi rifiuti, valorizzandoli da un punto di vista economico ed ambientale;
- Potrai monitorare costantemente gli impatti emissivi nella gestione dei rifiuti, mediante un algoritmo di LCA certificato, che ti consentirà di fare scelte che li riducano e compensino.

CONTATTI

Jacopo Ferro
E-mail: jacopo.ferro@omnisyst.it
Cell: +39 340 8472 892
Tel: +39 0371 98 40 66



www.orienta.net

Orienta Agenzia per il Lavoro è specializzata nei servizi di **somministrazione, ricerca e selezione di personale, staff leasing, formazione, outsourcing, RPO ed executive search** con **Exeor**.

Il Gruppo Orienta, attivo sul mercato da 30 anni, conta un fatturato di oltre 250 milioni di euro e filiali in Italia, Polonia, Svizzera e Repubblica Ceca ed è presente in tutta Europa grazie alla rete Eurotemp, una partnership nata con altre agenzie estere, che ha l'obiettivo di offrire **servizi HR attraverso un network internazionale** che copre i principali paesi dell'Unione.

I servizi offerti alle aziende:

- **Somministrazione e Staff Leasing:** per esigenze di lavoro a tempo determinato e indeterminato;
- **Ricerca e Selezione:** per figure professionali da inserire direttamente in azienda;
- **Formazione Finanziata:** per sviluppare corsi di formazione su misura finanziati dal fondo Forma.Temp e dai Fondi Interprofessionali;
- **Tirocini:** Orienta è ente accreditato ai servizi al lavoro e soggetto promotore per l'attivazione di tirocini;
- **HR Consulting:** soluzioni di consulenza personalizzate;
- **Categorie Protette:** personale specializzato dedicato alla selezione di risorse Legge 68/99;
- **Orienta Family e Le Cicogne** - Divisione di Orienta che si occupa di lavoro domestico;
- **Exeor – Executive Search.**

Orienta da sempre lavora per la crescita delle persone e per essere motore di innovazione nelle risorse umane; nel 2021 è la prima agenzia per il lavoro in Italia a diventare una Società Benefit, impegnandosi a perseguire obiettivi economici uniti ad obiettivi e finalità sul piano sociale, ambientale e territoriale. Nello stesso anno, in collaborazione con AID (Associazione Italiana Dislessia), ha ricevuto il riconoscimento "Dyslexia Friendly", e nel 2022 è stata tra le prime 150 aziende a ricevere la Certificazione per la Parità di Genere.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

A tutti gli associati Confindustria, **Orienta Agenzia per il Lavoro** propone servizi vantaggiosi per una gestione a 360° delle risorse umane:

Sconto del 21% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato e **l'erogazione gratuita** per la Formazione in e-learning di 4 ore sulla **Sicurezza Generale** (secondo quanto previsto dal D. Lgs. 81/2008 Art. 37 e dall'Accordo Stato Regioni 21 dicembre 2011).

CONTATTI

Pamela Pierangeli
E-mail: p.pierangeli@orienta.net
Cell: +39 335 7323 936
E-mail: marketing@orienta.net



www.schoolofcoaching.it www.performant.it

Performant by SCOA è la Business Unit di SCOA - The School of Coaching nata nel 2015 per supportare le organizzazioni nella loro trasformazione, attraverso servizi di **Business Coaching individuale e di Team**. Grazie a un vasto portfolio di esperienze di successo, porta nelle aziende l'**applicazione degli strumenti e delle metodologie del Business Coaching**, lavorando sulle competenze utili a far partire e portare avanti il cambiamento.

Con Performant by SCOA, i comportamenti generano valore.

SCOA - The School of Coaching, nata nel 2002, offre programmi di **formazione a Manager, Executive, Imprenditori e Professionisti per acquisire ed allenare competenze di Business Coaching, Team Coaching e corsi on demand di Alfabetizzazione alle soft skills**. È la prima e unica scuola in Italia ad avere un programma per diventare Business Coach riconosciuto a un livello EQA Senior Practitioner da EMCC.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **Sconto del 10%** sul programma **Leading Your (Leadership) Team**, studiato per l'allenamento delle competenze utili a rendere il proprio team più efficiente (per info e iscrizioni: <https://schoolofcoaching.it/corso/leading-your-leadership-team/>);
- **Sconto del 10%** rispetto ai prezzi di listino per i servizi **Performant by SCOA** di Business Coaching individuale e di Team.

Per i percorsi SCOA-The School of Coaching lo sconto è

- **20%** sulla singola iscrizione al **Programma per Senior Practitioner in Business Coaching**;
- **12%** sulla singola iscrizione al corso **Team Coaching Practitioner**;
- **12%** sulla quota annuale di adesione al programma **Sostenibilità in Azienda - Alfabetizzazione alle competenze ESG**: un percorso digitale on demand per introdurre la popolazione aziendale alle pratiche di azione sostenibili che possono essere implementate nelle organizzazioni e fornire **una conoscenza base sui temi ESG in relazione ai contesti organizzativi e di business**.

CONTATTI

Alessia Tridello
E-mail: amministrazione@performant.it
Cell: +39 340 8949 251

Angela Bassi
E-mail: angela.bassi@performant.it
Cell: +39 329 9754 079



www.spacework.it

La nostra mission è quella di mettere al centro lo sviluppo del business del cliente attraverso una partnership duratura. Accompagniamo le organizzazioni in processi di cambiamento e di innovazione, favorendo il benessere delle Persone, valorizzandole e sviluppando le loro competenze per processi efficienti. Ci occupiamo di:

Ricerca e selezione:

Ricerca e selezione di personale qualificato. Ricerchiamo per voi impiegati, tecnici, quadri, dirigenti, agenti. Il processo si articola partendo da un esame accurato della posizione da ricoprire (responsabilità, rapporti interni/esterni, motivazioni, obiettivi da raggiungere, sistema retributivo, contenuti e oggetto dell'attività).

Sviluppo carriere:

Space Work assiste le attività di ricollocamento dei candidati attraverso:
- il collocamento anche come lavoratori autonomi;
- la continuazione del servizio in caso di dimissioni/licenziamento dei candidati nel periodo di prova.
I candidati da ricollocare assistiti da SPACE WORK hanno inoltre la possibilità di usufruire di telefono e personal computer all'interno della sede di Space Work per le ricerche/attività.

Formazione, Coaching, Counseling:

Progettiamo e sviluppiamo percorsi di formazione manageriale, commerciale e comportamentale. Utilizziamo metodologie interattive e dinamiche, in aula e outdoor, quali le metafore (visione di film, teatro, musica, sport, avventura, realizzazione di plastici e tecniche creative) e i laboratori, basandoci su casi concreti, vissuti in azienda.

Engagement:

Grazie ad un management esperto e professionale Space Work è in grado di occuparsi dell'organizzazione di un evento a 360°, dall'ideazione e la progettazione alla produzione globale dello stesso.

Sviluppo organizzativo:

Supportiamo i nostri clienti nelle attività di analisi organizzativa e dei processi interni. La Business Unit Sviluppo Organizzativo svolge attività di analisi e sviluppo delle competenze, monitoring della soddisfazione interna, interventi sul clima e sulla leadership, coaching e affiancamento, assessment, performance appraisal, team building, laboratori e supervisioni di gruppo, piani di miglioramento, riposizionamento del personale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Space Work è una società di consulenza che da oltre 20 anni opera nel campo delle Risorse Umane. La nostra mission è quella di mettere al centro lo sviluppo del business del cliente. Accompagniamo le organizzazioni in processi di innovazione, garantendo il benessere e valorizzando le persone, sviluppando le loro competenze per processi efficienti. Ci occupiamo di Ricerca e Selezione del Personale, Sviluppo di carriere, Formazione, Coaching, Counseling, Engagement e Sviluppo Organizzativo. In virtù della convenzione riservata agli associati Confindustria, Space Work applicherà uno sconto del 10% sulle nostre quotazioni.

CONTATTI

Dorika Franchini
E-mail: dorika.franchini@spacework.eu
Cell: +39 335.6375107



www.umana.it

UMANA Spa – dal 1998 società di fornitura di lavoro temporaneo - è Agenzia per il Lavoro "generalista" autorizzata dal Ministero del Lavoro (Protocollo n. 1181 – SG del 13.12.2004) ed eroga servizi per la gestione del personale, è attualmente presente in Italia con 148 filiali e altre di imminente apertura.

Si rivolge alla generalità delle imprese, piccole medie grandi, manifatturiere o dei servizi. Aderisce alle Associazioni territoriali nelle cui province è presente con proprie filiali ed è da sempre partner del Sistema Confindustria nella realizzazione di eventi locali e nazionali.

Ha stipulato negli anni accordi con numerose Associazioni territoriali e di categoria, sulla base delle specifiche esigenze dei loro associati.

I servizi / l'offerta

In qualità di Agenzia per il Lavoro, UMANA offre alle aziende tutti i servizi necessari per una gestione delle risorse umane più razionale, moderna ed efficace: Somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo), Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing), Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

UMANA Spa, Agenzia per il Lavoro presente in Italia con 148 filiali e altre di imminente apertura, offre alle aziende aderenti al Sistema Confindustria che non abbiano già rapporti commerciali con UMANA i seguenti vantaggi:

Somministrazione a tempo determinato

- Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing);
- Apprendistato anche duale (mediante Staff Leasing);

Mark up applicato sul costo del lavoro con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA – **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).

Collocamento mirato – Assunzione di lavoratori disabili

Umama con la sua Area Specialistica per le **Politiche Attive del Lavoro**, offre un servizio completo per la miglior gestione delle risorse da **computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99)**, oltre ad un servizio dedicato di selezione. Dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.

Welfare aziendale – Assistenza familiare

Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica **Servizi alla Persona** - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con **sconto del 30%** sul mark up applicato.

CONTATTI

Dott. Francesco Egini
E-mail: relazioni.esterne@umana.it
Tel: +39 06 6938 0093
Cell: +39 334 6060 055



www.umana.it

Servizi di ricerca e selezione del personale

Umana tramite la sua divisione **ALTI PROFILI** riserverà alle imprese associate uno **sconto del 30%** sulle condizioni normalmente applicate.

Reti d'Impresa

Mark up applicato sul costo del lavoro: con il 30% di sconto per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/Staff Leasing e Apprendistato tramite Staff Leasing.

E-Recruiting

Attraverso CVing, azienda del Gruppo Umana che opera nell'ambito HR Tech, gli associati potranno accedere a condizioni di miglior favore alle attività dedicate all'attrazione dei talenti attraverso i canali digitali.

Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo

Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata **Uomo e Impresa**, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate **uno sconto del 10%** sulle tariffe normalmente applicate.

CONTATTI

Dott. Francesco Eгинi
E-mail: relazioni.esterne@umana.it
Tel: +39 06 6938 0093
Cell: +39 334 6060 055



www.lucianoponzi.it

Agenzia Investigativa fondata nel 1958 e diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori e informatori commerciali.

La determinazione, la serietà, l'accuratezza e la riservatezza sono solo alcune delle caratteristiche ereditate tramite DNA e trasmesse negli anni di attività dal padre Vittorio, fratello minore del noto Tom Ponzi, vero e proprio precursore del settore investigativo in Italia ed in Europa.

I servizi offerti spaziano dall'informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) a investigazioni aziendali di ciascuna tipologia, quali per esempio la verifica dell'assenteismo ingiustificato del personale e le indagini per presunta concorrenza sleale.

Siamo il partner ideale di imprese e professionisti a tutela del patrimonio aziendale. Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia rilascia alla committenza una relazione dettagliata e valevole in sede di giudizio.

L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero grazie ad una vasta rete di partnership internazionali.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **Indagini su Dipendenti Infedeli – Assenteismo (malattia, infortunio, L. 104)**
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Verifica Concorrenza Sleale**
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Indagini Commerciali e Finanziarie, Patrimoniali e per il Recupero del Credito**
Sconto dal 16% al 33% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Reparto LAB - Digital Forensics e Bonifiche Ambientali, Telefoniche ed Informatiche**
Sconto del 25% al 28% sulle tariffe di listino dei servizi.

CONTATTI

Dott. Federico Cerioli
General Manager
E-mail: federico.cerioli@ponzi.pro
Tel. 800 332 332
Cell. + 39 348 6721898

Luigi Vergani
Sales Manager
E-mail: commerciale@ponzi.pro
Tel. 800 332 332
Cell. + 39 347 9653491



www.gcerti.it



GCERTI Italy Assessment & Certification Srl | Società Benefit, è una società specializzata nei servizi di certificazione dei Sistemi di Gestione attraverso accreditamenti Nazionali ed Europei, in particolare con accreditamento Accredia, UKAS ed altresì specializzata nei servizi di Certificazione per la responsabilità sociale SA8000 mediante accreditamento SAAS.

La società opera su tutto il territorio nazionale grazie alle Sedi Commerciali di Piemonte, Friuli -Venezia Giulia, Emilia-Romagna e Campania. Altresì grazie ad un network di cui è interfaccia unica riesce ad erogare risposte ad ogni richiesta di certificazione.

GCERTI Italy Assessment & Certification Srl | Società Benefit dispone dei seguenti **accreditamenti**:

- Da Accredia per gli schemi PDR 125:2022 per la certificazione parità di Genere;
- Da Accredia per le certificazioni ISO 9001, ISO 37001, ISO 39001, PDR 74 Sistemi di Gestione Bim;
- DA Accredia come Organismo per il personale per le certificazioni delle competenze delle figure BIM;
- Da Accredia per il rilascio delle certificazioni EMAS, tramite il verificatore ambientale CCC;
- Dal SAAS per l'emissione delle certificazioni SA8000 - Certificazione Etica Responsabilità sociale (N. 21-051);
- Accreditata per l'emissione delle certificazioni Get It Fair "GIF ESG Rating scheme", Asserzioni etiche di responsabilità per lo sviluppo sostenibile;
- È in joint venture in esclusiva con l'Organismo di Certificazione URSS ITALIA, Agency per l'Italia della URS Certification accreditata UKAS all'emissione di Certificazioni per tutti gli standard, tra cui AS/EN 9100 - AS 9120 - ISO/TS 16949 - IATF 16949 - ISO20000-1 - ISO22301 - ISO 13485 - GMP+FSA ed altre;
- È in joint venture in esclusiva con l'Organismo di Certificazione Global Quality per l'emissione di certificazioni accreditate BRC, IFS e Global Gap;
- Eroga Corsi Auditor/Lead Auditor qualificati AICQ SICEV.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Sulle tariffe praticate da GCERTI Italy Assessment & Certification Srl | Società Benefit, agli Associati è applicata una riduzione pari al 25% il primo anno e 15% dal secondo anno delle tariffe ammontano alla data della presente convenzione a 900,00 € gg/uu. Per il calcolo dei gg/uu sarà applicata la tabella IAF MD 05.

La proposta sopra esposta sarà applicata per tutti gli standards ad esclusione della certificazione SA8000 alla quale sarà applicata una riduzione del 10% sul primo anno e del 5% sulle annualità successive sul costo gg/uu che è pari a 900 € gg/uu.

CONTATTI

Michele Gallo
E-mail: direzione@gcerti.it
Tel: +39 081 75 77 110
Cell: +39 331 29 14 314



BANCA SISTEMA

www.bancasistema.it

Banca Sistema S.p.A. è una primaria realtà finanziaria attiva dal 2011, specializzata nell'acquisto, gestione e recupero di crediti commerciali, con particolare focus verso la Pubblica Amministrazione, e di crediti fiscali vantati verso l'Agenzia delle Entrate.

Quotata sul segmento Star di Borsa Italiana, offre soluzioni e servizi per aiutare le aziende ad ottimizzare i propri flussi di cassa ed efficientare i propri bilanci.

Banca Sistema offre:

- **Acquisto crediti pro solvendo e pro-soluto** derivanti da forniture commerciali. Nel secondo caso, la cessione avviene a titolo definitivo, in conformità con i principi contabili internazionali IAS. Il servizio si rivolge ad aziende che operano prevalentemente verso la PA e hanno la necessità di anticipare i normali tempi di recupero, favorendo i flussi di cassa;
- **Cessione dei crediti fiscali** (IVA/IRES) permette di esternalizzare il processo di collection e ottenere liquidità immediata. Il servizio è destinato a tutte le società che hanno necessità di smobilizzare un credito fiscale trimestrale o annuale derivante da dichiarazione;
- **Cessione di Crediti in Blocco** ai sensi della Legge 30 aprile 1999 n.130 e s.m.i., finalizzato all'acquisto in blocco di Crediti IVA destinati ad un'operazione di cartolarizzazione, l'operatività è Pro soluto IAS;
- **Cessione del credito** con formula **maturity**, che prevede il pagamento del corrispettivo all'azienda cedente ad una data prefissata di comune accordo (c.d. data di accredito maturity). Al debitore ceduto viene concessa una dilazione di pagamento a titolo oneroso a partire dalla scadenza originaria sino ad una data concordata;
- **Reverse Factoring (o factoring indiretto)**, si rivolge a Enti Pubblici di elevata affidabilità che, in qualità di debitori, sono interessati a utilizzare il factoring a vantaggio dei propri fornitori, garantendo in questo modo continuità e puntualità nei pagamenti;
- **Cessione del credito pro-solvendo garantito FEI (Fondo Europeo per gli Investimenti)**, destinato alle PMI che vantano crediti commerciali verso aziende private o parapubbliche;
- **Gestione del credito conto terzi**, rivolto alle aziende che operano sia con la PA che con clienti privati. Il servizio consente di individuare soluzioni personalizzate lungo l'intero ciclo di vita del credito, dal monitoraggio al recupero delle sofferenze e/o insolvenze, con l'obiettivo di migliorare gli indicatori economico-finanziari dell'impresa e ridurre il rischio di perdite.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per gli Associati Confindustria sono **riservate condizioni esclusive** valutabili per i singoli prodotti di interesse come, a titolo esemplificativo ma non esaustivo:

- Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione;
- Azzeramento spese valutazione debitore;
- Azzeramento spese di Handling;
- Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili;
- Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici.

CONTATTI

E-mail: business@bancasistema.it
Numero verde: 800 691 629



coface
FOR TRADE

www.coface.it

Con oltre 75 anni di esperienza **Coface** è un punto di riferimento nell'Assicurazione dei Crediti e nei servizi specializzati, quali Recupero Crediti, Single Risk, Cauzioni e Business Information. I professionisti di Coface supportano oltre 50.000 clienti, in 100 paesi nel consolidamento e sviluppo delle loro attività, grazie a soluzioni che tutelano e aiutano le imprese nell'individuazione e gestione delle migliori politiche di credito a supporto delle vendite nel mercato domestico ed export.

Coface in Italia è presente su tutto il territorio nazionale, con Agenti Generali specialisti credito e specialisti in **Business Information**.

Business Information

Coface offre Servizi di **Business Information** che si basano sulla competenza di Coface come assicuratore del credito, sulle esperienze di pagamento e su un database mondiale. Grazie ai servizi di Business Information, potrete valutare partner, clienti e fornitori con maggiore fiducia.

Le Piattaforme per la gestione delle Business Information Coface: iCON e URBA.

Coface offre i servizi di Business Information tramite la piattaforma innovativa **iCON**, che consente di gestire i rischi credito in maniera ottimale, aiutando le imprese a prendere decisioni di credito più smart con soluzioni di facile utilizzo. **URBA** è la piattaforma che offre una visione a 360° del rischio d'impresa: con URBA è possibile valutare le aziende di tutto il mondo beneficiando di competenze locali esclusive e informazioni finanziarie uniche, in un'unica soluzione.

Assicurazione dei Crediti

La **Polizza TradeLiner** è pensata per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato italiano che all'esportazione. La Polizza TradeLiner prevede un'ampia gamma di servizi utili a un'efficace gestione del credito, tra cui:

- Prevenzione dei mancati pagamenti, grazie all'analisi di ogni acquirente e attribuzione dei limiti di credito;
- Recupero crediti giudiziale e stragiudiziale in oltre 200 paesi;
- Indennizzo.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

L'Accordo Coface riservato alle aziende associate Confindustria nasce con l'obiettivo di offrire alle PMI e alle imprese internazionali Business Information e agevolazioni economiche e strumenti volti a rispondere all'esigenza di assicurare i propri crediti commerciali.

Business Information

iCON

È la piattaforma che permette alle imprese di prendere decisioni più smart affidandosi alle nostre soluzioni di facile utilizzo per valutazione dei loro partner commerciali. La gamma di prodotti prevede: Business Report (nella versione analitica - Full, e di sintesi - Snapshot), Score DRA (Debtor Risk Assessment), Credit Opinion (nelle opzioni @Credit Opinion, per importi singoli contenuti o per transazioni commerciali numerose fino a 100.000 €, e Advanced Opinion, per valutazioni ad hoc su importi specifici), Monitoring (per ricevere notifiche in caso di variazioni degli indicatori). iCON favorisce valutazioni più rapide e consapevoli, dando un vantaggio competitivo per identificare e fare business con nuovi partner commerciali.

CONTATTI

Antonella Vona
E-mail: antonella.vona@coface.com
Cell: +39 366 658 4001
E-mail: comunicazione@coface.com



coface
FOR TRADE

www.coface.it

URBA360

Con Urba360 è possibile valutare le aziende in tutto il mondo e avere una visione a 360° del rischio credito d'impresa, beneficiando di informazioni fondate sull'expertise di Coface nell'assicurazione dei crediti. È un'applicazione interattiva per accedere a:

- score calcolati da analisti con informazioni attualizzate;
- fidi frutto della competenza di Coface in qualità di assicuratore dei crediti;
- insight degli analisti Coface;
- valutazioni di rischio Paese e settoriale.

Coface ha previsto uno sconto sulle tariffe dei Servizi di Business Information sopra elencati del 15-20%, a seconda del servizio prescelto.

Assicurazione dei Crediti

Affianchiamo le imprese per aiutarle a prendere le migliori decisioni di business.

La Polizza TradeLiner è pensata per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato italiano che all'esportazione. TradeLiner prevede un'ampia gamma di servizi utili a un'efficace gestione del credito:

- Copertura assicurativa contro insolvenza o morosità dei clienti;
- Fido personalizzato per ogni acquirente;
- Autonomia negoziale nella determinazione della copertura;
- Flessibilità nei termini di pagamento da accordare;
- Indennizzo fino al 90% della perdita;
- Servizi di Recupero Crediti insoluti;
- Struttura di prezzo semplice, con un tasso che include tutti i rischi coperti.

Coface ha previsto uno sconto del 10% sui diritti di istruttoria per le polizze TradeLiner.

CONTATTI

Antonella Vona
E-mail: antonella.vona@coface.com
Cell: +39 366 658 4001
E-mail: comunicazione@coface.com



creditsafe

www.creditsafe.com

Creditsafe è il provider di business information più utilizzato al mondo, con oltre **500.000 users** e una **presenza globale** in 14 paesi. Con oltre 25 anni di storia, Creditsafe offre una gamma di prodotti e **servizi** disponibili online e **in tempo reale** all'interno di un'unica **piattaforma** con copertura dati **globale**.

CREDITSAFE BUSINESS INTELLIGENCE SUITE

Soluzioni Risk Management

- **Business Report Italia/Estero:** includono le informazioni raccolte dalle fonti ufficiali, italiane ed estere, necessarie per prevenire il rischio d'insolvenza e valutare l'affidabilità di partner commerciali;
- **Trade Line Program:** il 3D Ledger è una piattaforma digitale finalizzata a raccogliere e condividere le esperienze di pagamento a livello globale per migliorare le strategie di cash collection;
- **Monitoring:** permette di tenere sotto controllo tutte le variazioni dei tuoi partner commerciali, sia a livello domestico che internazionale.

Soluzioni Sales & Marketing

- **New Business Search:** soluzione che ti permette di ampliare il tuo business ricercando nuovi clienti sia in Italia che all'estero.
- **Data Quality:** 300 data points arricchibili e customizzabili a seconda delle proprie esigenze.

Soluzioni integrate

- **Data Integration API Connect:** è la soluzione studiata per integrare i dati di business direttamente nel tuo sistema gestionale.
- **Decision Engine:** progettiamo, costruiamo e implementiamo modelli decisionali personalizzati basati sulla Business Information di Creditsafe e sui dati interni alla tua azienda.

Soluzioni Due Diligence & Compliance

Agevola il processo di qualificazione dei tuoi clienti e combatti i rischi di frode e di crimini finanziari.

Soluzione per la Crisi d'Impresa

Proteggi la tua attività e adeguati in maniera semplice e veloce al nuovo **Codice della Crisi d'Impresa e dell'insolvenza**, in vigore dal **15 luglio 2022**. La normativa ha introdotto **nuovi obblighi e responsabilità** per soci, amministratori, sindaci e consulenti.

BUSSOLA D'IMPRESA

Contenuto	Accesso agli strumenti RADAR PRO e GPS per adattarli al nuovo Codice sulla Crisi d'impresa e dell'insolvenza. RADAR PRO e GPS forniscono un'analisi dettagliata delle diverse aree aziendali intercettando i sintomi della crisi.
Listino	773€
Sconto	10%
Risparmio	73€
Prezzo Riservato	700€

CONTATTI

Maura Tomaselli
E-mail: maura.tomaselli@creditsafe.it
Cell: +39 342 9026090

Raffaele Giammaria
E-mail: raffaele.giammaria@creditsafe.it



CRIBIS
A CRIF company

www.cribis.com

CRIBIS è la società del Gruppo CRIF leader nei servizi per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero. CRIBIS aiuta le aziende a vendere, incassare e crescere, supportandole tutti i giorni non solo a gestire i rischi di credito commerciale e migliorare la propria liquidità ma anche a trovare nuove opportunità di business in tutto il mondo. CRIBIS fa parte del Dun & Bradstreet Worldwide Network, una rete di partner specializzati in tutti i temi dell'internazionalizzazione.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

CRIBIS X è la piattaforma ideale per gli imprenditori interessati ad estrarre direttamente report commerciali sulle aziende di interesse, a trovare e valutare nuovi clienti, monitorare e gestire il portafoglio clienti e ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale, consentendo così di ridurre DSO, scaduto e perdite. Sconto del 20% sull'abbonamento annuale.

CRIBIS Export è il servizio che supporta le imprese in tutte le fasi del percorso di internazionalizzazione mettendo a disposizione dell'imprenditore informazioni su oltre 400 milioni di aziende nel mondo, strumenti per analizzare i mercati internazionali, identificare i migliori partner esteri, valutare nuovi clienti e distributori, oltre alla competenza di consulenti in grado di supportare le aziende anche per le esigenze più complesse. Sconto del 20% sulla licenza annuale della piattaforma D&B Hoovers.

MARGÒ è la piattaforma di Sales Acceleration accessibile via Web tramite tutti i device che permette la gestione di molteplici attività di marketing e di vendita oltre alla possibilità di sviluppare il valore dei contratti della customer base organizzando in modo efficiente la rete commerciale grazie ai dati sempre puliti ed aggiornati provenienti sia da fonti web e social sia dagli analytics CRIF.

MARGÒ consente inoltre di ottimizzare la gestione delle campagne commerciali grazie ad uno specifico sales tool integrato che permette di raccogliere i feedback e monitorare le performance dei venditori.

Sconto del 15% sulla licenza annuale di Margò premium.

CRIBIS Radar è il servizio che consente alle imprese di identificare, approfondire e rimanere aggiornati sulla disponibilità di contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati, bonus fiscali e crediti di imposta. Il servizio consente di orientarsi facilmente nel complesso panorama di leggi regionali, nazionali e dell'Unione Europea e capire bene la documentazione corretta da produrre per partecipare ai bandi di gara.

Sconto del 25% per l'accesso al servizio.

CONTATTI

Stefano Zecchi
Partnerships & ESG Consultant
Cell: +39 335 7185971
E-mail: s.zecchi@consultant.cribis.com

Marco Cherubini - Roma
Business Development Manager
Cell: +39 335 6161586
E-mail: m.cherubini@cribis.com

Leo Milesi - Milano
Business Development Manager
Cell: +39 335 7516032
E-mail: l.milesi@cribis.com



www.goldengroup.biz

Golden Group è specializzata nel far ottenere contributi a fondo perduto alle imprese tramite progetti di finanziamento presentati dagli enti eroganti quali Unione Europea, Ministeri, Regioni, Province e Camera di Commercio.

Il servizio offerto in finanza agevolata sgrava l'azienda dalle procedure burocratiche fino all'ottenimento del contributo e relativa rendicontazione.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Golden Group ha sviluppato un metodo unico per usufruire della finanza agevolata. Per ogni cliente mettiamo a disposizione una squadra operativa che include un Consigliere d'Impresa, un Consigliere Tecnico che lavorano in collaborazione con il nostro Uffici Studi. La nostra consulenza specialistica aiuta a migliorare il rating d'impresa e a supportare i progetti di crescita delle Aziende Clienti.

CONTATTI

E-mail: associaticonfindustria@goldengroup.biz



REGIE SRL
GESTIONE CREDITI

www.regiesrl.it

Regie srl è una azienda innovativa certificata Iso9001 e Iso27001 che opera nel settore della **consulenza, gestione, tutela e recupero del credito**.

È il partner ideale per imprese private, commerciali, utilities, banche, finanziarie e Pubblica Amministrazione, in quanto offre servizi e attività di Customer Care, Phone and Home Collection e di Legal Services. Nel settore della Pubblica Amministrazione rappresenta oggi in Italia un punto di riferimento per le attività innovative a supporto della gestione dei crediti, della riscossione e dell'analisi e gestione dei residui.

Grazie alla preparazione della propria organizzazione e alla flessibilità della infrastruttura informatica e gestionale, è in grado di costruire processi e pricing customizzati sia per aziende di dimensioni medio/piccole che grandi e per le diverse tipologie e nature dei crediti. È in grado di gestire i crediti sia su tutto il territorio nazionale tramite la propria rete esattoriale e call center che all'estero grazie alle collaborazioni dirette con partner esteri.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Spinti dai valori associativi fortemente radicati in Regie srl (testimonial Connex) e considerata la difficile situazione economica che il nostro Paese sta attraversando e dalla consapevolezza che le attività di credit management rappresentano ancora di più una leva fondamentale, Regie srl in esclusiva per gli associati Confindustria offre:

- Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di recupero telefonico e domiciliare con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o report per successiva fase legale) con costo pratica iniziale anticipato pari a 0€ e solo costo della pratica negativa di 15,00€ in caso di mancato recupero. Le commissioni sul recuperato saranno oggetto di negoziazione in fase contrattuale.

Vantaggi:

- Nessun costo fisso iniziale anticipato (costo previsto invece per le aziende non associate e con importi maggiori e a scaglioni in base al ticket pratica), ma legato all'esito della pratica;
- In caso di esito positivo e di pagamento delle commissioni sul recuperato da parte del debitore, alla azienda associata non sarà addebitato alcun costo e quindi il servizio risulterà totalmente gratuito;
- In caso di esito negativo, l'azienda associata pagherà unicamente il costo della pratica negativa e avrà a disposizione la relazione di inesigibilità per la messa a perdita dei crediti o il report per valutare la successiva fase legale.

Importo da Recuperare	Costo pratica anticipato	Costo pratica per associati
Da € 0 a 1.000,00	€ 30,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO
Da € 1.000,01 a 5.000,00	€ 35,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO
Oltre € 5.000,00	€ 45,00 + IVA	€ 15,00 + IVA SOLO IN CASO DI ESITO NEGATIVO

Oltre all'offerta di Costo Pratica Anticipato pari a €0!, riserva particolari condizioni a tutti gli associati anche per i servizi di Customer Care, attività di Legal Service e disamina di cessione crediti inesigibili.

Esempio su azienda operante nel settore della distribuzione alimentare con fatturato sui 30.000.000 di euro.

CONTATTI

Angelo Taraborrelli
E-mail: angelo.taraborrelli@regiesrl.it
Tel: +39 0871 8010 54
Cell: +39 328 7999 547



Audi

www.audi.it

Il **gruppo Audi**, che comprende i marchi Audi, Ducati e Lamborghini, è uno dei produttori premium di maggior successo nel settore automobilistico e motociclistico. È presente in più di 100 mercati mondiali e gestisce 16 impianti produttivi in 12 Paesi. Tra le società controllate al 100% da AUDI AG figurano Audi Sport GmbH (Neckarsulm, Germania), Automobili Lamborghini S.p.A. (Sant'Agata Bolognese) e Ducati Motor Holding S.p.A. (Bologna).

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Audi e Confindustria vedono nell'innovazione tecnologica e culturale la possibilità di creare valore per le persone: una nuova idea di progresso guidata dalla consapevolezza ambientale e sostenuta dalla gamma elettrificata. Per questo, sono al fianco di chi guarda al domani attraverso le azioni concrete della propria impresa. Audi ha riservato agli Associati Confindustria un accordo di convenzione, destinato alla fornitura di vetture in **leasing finanziario** o a **noleggio a lungo termine** a condizioni vantaggiose rispetto al mercato.

- Con la **Formula Leasing Finanziario 3.0** avrà benefici di una riduzione del tasso interesse e in più una rete specializzata per ogni esigenza della flotta aziendale.
- Con la **Formula Noleggio** avrà uno sconto aggiuntivo sul canone mensile per i veicoli aziendali, rispetto alle offerte di Noleggio a Lungo Termine Retail già presenti.
- Potrà inoltre scegliere tra la maggior parte dei modelli della **gamma Audi**, comprese le versioni ibride TFSI e.
- Avrà a sua disposizione un **Numero Verde dedicato**.

Scarichi la brochure per conoscere i dettagli dell'offerta: Offerta Audi.

Per conoscere più dettagli sulla partnership con Audi visiti la pagina a questo [link](#).

Per informazioni su tutti i modelli della gamma scopri di più su [audi.it](#)

CONTATTI

Tutta la nostra rete vendita è disponibile per fornire assistenza e informazioni in merito alla convenzione. Può contattare direttamente il Key Account Manager dedicato.

Gianluca Del Giudice
E-mail: Gianluca.DelGiudice@audi.it

A disposizione anche il numero verde 800 28 34 77, attivo dal lunedì al venerdì dalle ore 09:00 alle ore 18:00.
E-mail dedicata: audiservicepmi@servizi.audi.it



www.enjoy.eni.it

Il servizio di car sharing Enjoy di Enilive mette a disposizione una flotta di circa 2.700 veicoli in cinque città italiane: Roma, Milano, Firenze, Torino e Bologna con Fiat 500 e Fiat Doblò a motorizzazione ibrida e Xev YoYo, la citycar 100% elettrica.

L'uso del car sharing Enjoy è legato all'utilizzo dell'app tramite la quale prenotare e noleggiare i veicoli. Tanti vantaggi per chi usa il servizio Enjoy:

- Transito gratuito nell'area C di Milano e in molte ZTL delle città di Roma, Firenze, Bologna e Torino;
- Parcheggi gratuiti nelle strisce blu;
- Parcheggi gratuiti negli Enjoy Parking situati all'interno delle zone di copertura;
- Parcheggi dedicati a Roma presso gli aeroporti di Fiumicino e Ciampino e la stazione Termini, a Milano presso l'aeroporto di Linate e Stazione Porta Garibaldi, a Torino presso l'aeroporto di Torino Caselle;
- Veicoli con un ricco allestimento: pneumatici all seasons, Blue&Me, fendinebbia, ecodrive e sistema City per il parcheggio semplificato;
- Presidio costante della flotta tramite il Service Team Enjoy;
- Un numero dedicato per ogni tipo di assistenza: 800 900 505;
- Veicoli sanificati ad ogni noleggio.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La Convenzione Enjoy prevede vantaggi esclusivi e agevolazioni per i dipendenti delle aziende che aderiscono a Confindustria.

L'adesione alla convenzione dà diritto ad una **riduzione della tariffa al minuto**, **noleggi scontati** per più giorni e **riduzioni per l'acquisto dei voucher prepagati** (per le modalità di adesione e i dettagli dell'offerta si rinvia ai documenti allegati).

Enjoy può personalizzare l'offerta sulla base delle esigenze di mobilità della singola azienda (es. estensione dell'area di copertura, riposizionamento dei veicoli, prenotazione anticipata dei veicoli, etc.)

Tanti buoni motivi per scegliere Enjoy: tariffe convenienti e personalizzate, trattamento "all inclusive" che comprende benzina, assicurazione e manutenzione, parcheggio gratuito sulle strisce blu, possibilità di entrare in molte ZTL della tua città.

Il noleggio Enjoy per il tuo business si merita un trattamento su misura.

CONTATTI

Numero verde: 800 900 505

Per la città di **Roma** - Servizi Innovativi Centro
Ottavia Pica
Tel: +39 339 1894 977
E-mail: Ottavia.Pica@external.eni.com

Per la città di **Milano e Torino** - Servizi Innovativi Nord Ovest
Marco Bassi
Tel: +39 02 9143 4700
Cell: +39 348 33 58 598
E-mail: marco.bassi@external.eni.com

Per le città di **Bologna e Firenze**
Agenzia Genia Team Srl
Tel gratuito: 800 943 469 (tasto 3)
E-mail: enjoy@geniateam.it



Hertz

www.hertz.it

Hertz è la più grande compagnia di noleggio ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatrici in 150 Paesi. In Italia è presente con oltre 220 tra agenzie aeroportuali ed agenzie di città.

Hertz offre diversi prodotti e servizi volti a soddisfare ogni esigenza e bisogno, dal navigatore satellitare "NeverLost", al "Hertz Mobile WiFi", il primo dispositivo per la connessione WiFi a noleggio.

E grazie alla nuova partnership con PAYBACK, Hertz offre la possibilità di raccogliere **fino a 3 punti PAYBACK** per euro speso sul noleggio sia in Italia che all'estero (per i termini e condizioni www.hertz.it/payback). Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un **furgone**: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti, oltre alla possibilità di noleggiare **furgoni frigo/elettrici/sponda idraulica/pick up**, per soddisfare ogni tipo di esigenza.

Noleggio Auto – Sconti e vantaggi

Tramite il **codice sconto dedicato**, gli associati Confindustria possono usufruire di un servizio di noleggio dedicato a tariffe agevolate su qualsiasi formula (dal giornaliero al mensile anche per le auto elettriche) in Italia, presentando la propria carta associativa Confindustria, oltre a sconti e vantaggi sul noleggio auto all'estero.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Tramite il codice sconto dedicato, **CDP 660417**, gli associati Confindustria possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero, al settimanale fino al mensile) in Italia, presentando il proprio **certificato di appartenenza ad Associazione del sistema Confindustria**, oltre a:

- Iscrizione gratuita a Hertz Gold Plus Rewards, per saltare la fila al banco e ricevere giorni di noleggio gratis ed upgrades.

Hertz inoltre offre formule vantaggiose e flessibili **con tariffe dedicate sul noleggio auto** compresa la flotta elettrica e furgoni con:

- Tariffe dedicate studiate appositamente per esigenze di noleggio giornaliero, settimanali e mensili;
- Riduzione sulle franchigie danni e furto;
- Riduzione per il rilascio auto in una città diversa da quella di ritiro;
- Possibilità di eliminare la penalità risarcitoria per danni e furto ad un importo ridotto;
- Possibilità di ritiro in oltre 220 uffici di noleggio Hertz.

Hertz Gold Plus Rewards – Iscrizione gratuita

Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a **Hertz Gold Plus Rewards**, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

Hertz Gold Plus Rewards è il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e **ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa**. Iscrivendosi GRATIS su www.hertz.it/gold, i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Una volta effettuata l'iscrizione, per usufruire dei vantaggi Gold inserire il numero proprio Gold in prenotazione.

- **Prenotazione via APP:** è possibile scaricare gratuitamente l'APP Hertz e prenotare direttamente dallo smartphone;
- **Prenotazioni Online:** fare il log-in al proprio profilo Gold in alto a destra nella pagina di prenotazione;
- **Prenotazioni via call center:** comunicare all'operatore Hertz il proprio numero socio Gold.

CONTATTI

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato

Federico Firrao

E-mail: federico.firrao@hertz.com

Tel: +39 349 7597 966



UnipolRental

NOLEGGIO A LUNGO TERMINE

www.unipolrental.it

UnipolRental è il più grande **player a capitale interamente italiano del mercato del Noleggio a Lungo Termine**. Attivo dal 1994 con il nome di Car Server, il 1° Agosto 2019 entra a far **parte del Gruppo Unipol** dando vita a UnipolRental.

Con il Noleggio a Lungo Termine avrai **tutti i servizi inclusi in un canone mensile fisso e predeterminato**.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Un'offerta di Noleggio a Lungo Termine di veicoli che nel canone comprende:

- Manutenzione ordinaria e straordinaria;
- Servizio pneumatici a consumo;
- Riparazione conseguente a sinistro;
- Soccorso e recupero su tutto il territorio italiano;
- Consulenza e assistenza per gestione sinistri;
- Polizza RCA;
- Polizza furto e incendio;
- Polizza Kasko;
- Polizza cristalli;
- Polizze accessorie: atti vandalici, eventi atmosferici, furto di parti del veicolo;
- Auto sostitutiva;
- Autorizzazione alla circolazione e alla guida del veicolo;
- Gestione amministrativa scadenziari e multe;
- Persona dedicata all'assistenza in ogni fase del contratto.

È possibile azzerare la franchigia RCA e tutte le penali risarcitorie Furto e Incendio, Kasko, Cristalli, Polizze Accessorie.

Fornitura di veicoli in locazione a lungo termine a tutti gli associati con uno sconto rispetto all'importo praticato al mercato da UnipolRental

Esemplificativo noleggio con sconto convenzione:

PEUGEOT 308 BlueHDi 130 S&S EAT8 SW Allure

60 mesi - 125.000 km totali

599€ i.e. canone al pubblico

584€ i.e. canone in convenzione

Risparmio totale 900€ i.e. in convenzione

CONTATTI

Alessandro Veronese

Tel: +39 0522 040792

E-mail: a.veronese@unipolrental.it



UnipolRental
NOLEGGIO A LUNGO TERMINE

www.unipolrental.it

VOLVO XC60 B5 AWD automatico Core

60 mesi - 125.000 km totali
910€ i.e. canone al pubblico
887€ i.e. canone in convenzione
Risparmio totale 1.380€ i.e. in convenzione

BMW X5 xDrive30d 48V

60 mesi - 125.000 km totali
1.302€ i.e. canone al pubblico
1.269€ i.e. canone in convenzione
Risparmio totale 1.980€ i.e. in convenzione

Offerta anticipo zero, franchigia RCA 0€, penale furto e incendio 10%, penale Kasko 250€, penale cristalli e assicurazioni accessorie 250€. Tutte le franchigie e penali sono azzerabili. Offerte soggette a disponibilità dei veicoli, all'approvazione di UnipolRental S.p.A. e a variazioni di listino.

Lo sconto convenzione si applica a tutti i veicoli, siano essi autovetture che veicoli commerciali.



**europ
assistance**
you live we care

www.galessopartners.com

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Attraverso la convenzione con Confindustria, **Europ Assistance** offre condizioni favorevoli su diverse polizze, disponibili sia per le aziende associate che a livello personale per legali rappresentanti, soci, imprenditori e i loro familiari:

- **Business Pass:** Progettato per aziende con personale viaggiante, offre assistenza sanitaria 24 ore su 24, rimborso delle spese mediche (inclusi i casi di malattie preesistenti e croniche, nonché epidemie e pandemie come il Covid-19), annullamento viaggio e copertura delle spese di crisi per garantire la sicurezza degli assicurati.
- **Viaggi Nostop Vacanza:** Rivolto a chi viaggia per piacere, questa polizza assicura un'assistenza sanitaria 24/7, il rimborso delle spese mediche (compreso il Covid-19) e la protezione del bagaglio, offrendo tranquillità durante i viaggi in Italia, Europa e nel resto del mondo.
- **Tutela Legale Pacchetto Sicurezza:** Pensato per le imprese, questo pacchetto mira a proteggere dall'innovazione legislativa, rappresentando un'ulteriore vulnerabilità aziendale. Copre le spese legali, incluso il libero scelta dell'avvocato, e offre garanzie per la sicurezza sul lavoro, la privacy/GDPR, i reati ambientali e i reati legati alla somministrazione di cibi e bevande (HACCP).

CONTATTI

Alessandro Veronese
Tel: +39 0522 040792
E-mail: a.veronese@unipolrental.it

CONTATTI

Mail: info@galessopartners.com
Tel: +39 800 28 55 82

Gianfranco Galesso
Mail: gianfranco@galessopartners.com
Tel: +39 335 7065129

Matteo Di Maggio
Mail: matteo@galessopartners.com
Tel: +39 348 5473230

Andrea Marchesan
Mail: andrea@galessopartners.com
Tel: +39 366 9948798



www.previndustria.it

Previndustria è la società di servizi fra Confindustria e Allianz per divulgare le soluzioni assicurative di Allianz a favore degli imprenditori e aziende associate a Confindustria.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Soluzioni Assicurative con condizioni riservate alle aziende associate a Confindustria. In particolare, maggiorazione di garanzie, riduzione di franchigie e scoperti rispetto alle polizze per le aziende non aderenti a Confindustria.

CONTATTI

Francesco Fianza
e-mail: previndustria@allianz.it
Cell: +39 334 71 78 257



www.unipolsai.it

UnipolSai Assicurazioni S.p.A. è la compagnia assicurativa del Gruppo Unipol, **leader in Italia** nei rami Danni, in particolare nei settori Auto e Salute. Attiva anche nei rami Vita, UnipolSai conta un portafoglio di oltre 10 milioni di clienti e occupa una posizione di preminenza nella graduatoria nazionale dei gruppi assicurativi per raccolta diretta pari a 13,6 miliardi di euro, di cui 8,3 miliardi nei Rami Danni e 5,3 miliardi nei Rami Vita (dati 2022).

La compagnia opera attraverso la più grande **rete agenziale** d'Italia, forte di **oltre 2.300 agenzie assicurative** distribuite sul territorio nazionale. UnipolSai è attiva inoltre nell'assicurazione auto diretta (Linear Assicurazioni), nell'assicurazione trasporti ed aviazione (Siat), nella tutela della salute (UniSalute), nella previdenza integrativa e presidia il canale della bancassicurazione (Arca Vita e Arca Assicurazioni).

Gestisce inoltre significative attività diversificate nei settori immobiliare, alberghiero (Gruppo UNA), medico-sanitario e agricolo (Tenute del Cerro). UnipolSai Assicurazioni è controllata da Unipol Gruppo S.p.A. e, al pari di quest'ultima, è quotata alla Borsa Italiana.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La convenzione dedicata agli **Associati e ai loro familiari** prevede:

- Sconto del 6% su **RCA sui premi della prima annualità** (non applicabile su attestati di rischio gruppo Unipol), e fino al 30% su Incendio/Furto e altre garanzie su Auto - Ciclomotori e Motocicli.
- Sconto fino al 20% su prodotti assicurativi dedicati alla persona come le **polizze infortuni e malattia**;
- Sconto del 25% sulle **polizze Casa**;
- Sconto del 10% sulla **polizza Cane&Gatto**;
- Sconto del 18% sulle **polizze** dedicate al mondo del lavoro delle **Imprese**.
- Condizioni **agevolate su soluzioni di Previdenza Complementare e piani di Risparmio e Investimento**.

Scopri la Convenzione che UnipolSai dedica agli Associati e ai loro familiari conviventi e tutti i vantaggi riservati per costruire una serenità quotidiana.

www.unipolsai.it/convenzioni/altre/confindustria-servizi

Rivolgiti all'[Agenzia UnipolSai più vicina](#) per avere informazioni più dettagliate e scoprire l'offerta completa.

CONTATTI

Roberta Zaza
E-mail: roberta.zaza@unipolsai.it
Cell: +39 335 7850 387
E-mail: convenzioniasociative@unipolsai.it



www.unisalute.it

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di oltre 11 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.

Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995, UniSalute è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente.

Grazie alla speciale convenzione con Unisalute, le aziende associate Confindustria possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive per i propri dipendenti con lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato:

piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2.

Sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione.

Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure. Le nuove coperture potranno essere attivate a partire da un numero minimo di 15 assicurati per polizza.

CONTATTI

E-mail: welfareconfindustria@unisalute.it



www.biloo.it

Biloo ha sviluppato una innovativa **piattaforma** informatica **che permette di leggere e controllare le fatture di gas naturale ed energia elettrica, posizzarle all'interno del contesto di mercato attuale e futuro e supportare l'azienda nelle scelte legate a queste commodities.** Il Cliente può consultare tutte le informazioni dalla propria area personale sia via web che app.

In caso di errori di fatturazione o di controversie con il fornitore **Biloo fornisce al cliente assistenza legale in via stragiudiziale fino alla fase conciliativa davanti all'ARERA** - Autorità competente del settore gas ed energia elettrica - senza aggravii di costo.

Ultima ma non meno importante la parte relativa **alla normalizzazione dei dati presenti in fattura** (consumi, costi, anagrafica punti di fornitura) così da essere fruibili e utilizzabili dal responsabile commodities/energy manager ed interfacciabili con i software di contabilità o controllo di gestione in modo tale da sveltire le procedure manuali di caricamento dei dati. Tale attività è particolarmente utile per le aziende con un numero rilevante di punti di prelievo.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Biloo e Confindustria vedono nell'innovazione tecnologica la possibilità di creare valore per le imprese.

Biloo ha riservato agli Associati Confindustria un accordo di convenzione che prevede:

- una **scontistica** del servizio del **20 %** rispetto al listino standard;
- **mail dedicata;**
- **assistente dedicato;**
- possibilità di **registrazione** anche in maniera totalmente digitale attraverso il sito internet **con codice convenzione dedicato.**

CONTATTI

Valentina Rossi
E-mail: valentina.rossi@biloo.it
Tel: +39 331 7508 729

Bruno Nasuti
E-mail: bruno.nasuti@biloo.it
Tel: +39 342 5403 927



we simplify mobility

www.edenreduta.it

Edenred UTA Mobility è la società del Gruppo Edenred che fornisce, per il mercato italiano, Carta UTA e Carta UTA e+, soluzioni innovative e flessibili per aziende e p. IVA per una mobilità semplice, conveniente e sostenibile. Carta UTA e Carta UTA e+ sono lo strumento ideale per il recupero agevolato dell'IVA sulle spese per i tuoi spostamenti di lavoro grazie alla fatturazione elettronica italiana, unica e riepilogativa di tutte le transazioni.

Con oltre 10.000 stazioni di servizio e oltre 35.000 punti di ricarica, siamo in grado di coprire l'intero territorio nazionale e di garantire il presidio di tutti i punti strategici, sul 95% delle autostrade e delle tangenziali italiane. La ricerca è semplice grazie all'unica app integrata, Edenred UTA, che permette di trovare gli impianti o le colonnine lungo il percorso.

Perché sceglierci:

ZERO BUROCRAZIA: fattura elettronica unica e riepilogativa dall'Italia con il recupero agevolato dell'IVA e la deducibilità dei costi, in linea con la legge vigente;

CONVENIENZA: scelta del prezzo più conveniente in base alle esigenze e alla tipologia del veicolo;

CONTROLLO E GESTIONE: portale online per una gestione semplificata della flotta aziendale;

ASSISTENZA QUALIFICATA: consulente commerciale dedicato oltre ad un Servizio Clienti interno, altamente specializzato, gratuito dall'Italia.

Condizioni riservate:

- Servizio di consulenza gratuito;
- Customer Care dedicato e dall'Italia;
- Sales Account riservato.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Costi di Listino:

Canone annuale Carta UTA per il solo rifornimento di carburante: € 10;

Canone mensile Carta UTA e+, soluzione unica per ricaricare la batteria e per fare rifornimento di carburante: € 5;

Commissioni di servizio per entrambe le Carte: 3,5% calcolate sul valore imponibile delle transazioni.

Vantaggi esclusivi per i Soci:

Sconti a partire dal 30% su Canone Carta e Commissioni di servizio.

Saranno applicati ulteriori sconti in base al consumo in litri di carburante effettuati.

L'offerta è riservata ai nuovi clienti.

CONTATTI

Per informazioni relative ad attivazione e fruizione della convenzione contattare Mattia Fratarcangeli:

Mail: convenzioni.uta-IT@edenred.com
Mail: mattia.fratarcangeli@edenred.com
Tel: +39 3403698711



enilive

www.enilive.it www.multicard.com

Enilive, la nuova società di Eni, dedicata alla mobilità sostenibile è un'azienda integrata verticalmente lungo tutta la catena del valore, che ha l'obiettivo di fornire servizi e soluzioni per la mobilità, in Italia e all'estero, in un percorso che la vedrà evolvere verso una società multi-service e multi-energy.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La convenzione con Confindustria prevede condizioni agevolate per le Carte di pagamento e i Buoni Carburante utilizzabili per acquistare carburanti sulle oltre 4.000 Enilive Station in Italia anche tramite l'App Enilive.

Multicard è dedicata alle aziende con almeno 3 autovetture o 1 mezzo pesante.

Multicard Easy è per le piccole aziende che posseggono da 1 a 3 mezzi leggeri e per i Liberi Professionisti.

I Buoni **Enilive**, validi per l'acquisto di carburante, sono disponibili in due tipologie, fisici e digitali, e in differenti tagli sono un'interessante leva di marketing nelle promozioni e nelle incentivazioni e rappresentano un importante strumento per le iniziative di welfare.

I vantaggi dell'offerta Multicard

- sconto in fattura, per benzine e gasoli e ulteriore sconto sul "Diesel+", rispetto al prezzo alla pompa in modalità "Servito";
- sconto aggiuntivo di fine anno secondo il ritirato complessivo con ogni modalità di rifornimento;
- quota associativa: soli 4€/carta/anno;
- canone Titolare: 1,5€ a trimestre;
- fatturazione quindicinale, dilazione 15 gg data distinta Eni e pagamento con mandato SEPA.

CONTATTI

Agenzia Nord Ovest: agenzia.nordovestcards@eni.com - Tel: 02 91434700
Agenzia Nord Est: agenzia.nordestcards@eni.com - Tel: 0444566488
Agenzia Centro Nord: agenzia.centronordcards@eni.com - Tel: 0510195810
Agenzia Centro: agenzia.centrocards@eni.com - Tel: 0650780283
Agenzia Centro-Sud: agenzia.centrosudcards@eni.com - Tel: 0832300230
Agenzia Sud: agenzia.sudcards@eni.com - Tel: 095 371405



www.enilive.it www.multicard.com

I vantaggi dell'offerta Multicard Easy

- sconto in fattura, per benzine e gasoli e ulteriore sconto sul "Diesel+", rispetto al prezzo alla pompa in modalità "Servito"
- ulteriore sconto sul "Diesel+" sia in modalità "Self" che "Servito";
- quota associativa: 12€ /carta/anno;
- fatturazione mensile, dilazione 15 gg data distinta Eni e pagamento con mandato SEPA.

I servizi dell'Area Riservata su multicard.eni.com, per gestire e controllare gratuitamente Carte e mezzi sono ora disponibili anche sull'App Eni Live.

Tutte le Carte sono abilitate al pagamento sulle Enilive Station in Italia tramite l'App Eni Live.

Buoni Enilive elettronici a taglio prederminto (BE), Buoni Enilive ricaricabili (BR) e Buoni Enilive digitali (BED)

Ai Buoni Enilive elettronici sono applicabili oltre alle agevolazioni fiscali molto rilevanti, sconti progressivi per gli associati Confindustria su ogni singola fattura, a partire da una spesa di 1.000,00€ per BE/BR e di 5.000,00€ per BED.

CONTATTI

Referente per le attività di Vendite Carte e Buoni Eni SM:

Agenzia Nord Ovest: Davide Rizzola, davide.rizzola@eni.com, + 39 336 751399
 Agenzia Nord Est: Stefano Dal Santo, stefano.dal.santo@eni.com, + 39 3453600920
 Agenzia Centro Nord: Davide Cirillo, davide.cirillo@eni.com, + 39 3467960701
 Agenzia Centro: Carla Miluzzi, carla.miluzzi@eni.com, + 39 3280347582
 Agenzia Centro-Sud: Luca Colella, luca.colella@eni.com, + 39 3420483269
 Agenzia Sud: Pietro Mandala, pietro.mandala@eni.com, + 39 3357390821

Numero Verde Multicard: 800.79.79.79
 Numero Verde Buoni Carburante: 800.97.96.97
 Per Multicard: centroservizi.multicard@eni.com

Per i Buoni:

Agenzia Nord Ovest: agenzia.nordovestcards@eni.com
 Agenzia Nord Est: buonicarburante@seinordest.it
 Agenzia Centro Nord: buonicarburante@geniateam.it
 Agenzia Centro: agenzia.centrocards@eni.com
 Agenzia Centro-Sud: agenzia.centrosudcards@eni.com
 Agenzia Sud: agenzia.sudcards@eni.com



www.ip.gruppoapi.com

IP Gruppo api con la sua rete di oltre 4.600 distributori capillarmente diffusi in tutto il Paese, la sua rete logistica e la sua capacità di raffinazione rappresenta un partner essenziale per la mobilità di tutti gli italiani. IP è il più grande gruppo privato italiano operante nel settore del downstream dei carburanti e dei servizi alla mobilità; nei distributori IP trovi OPTIMO, il carburante premium al prezzo del normale, che contribuisce alla riduzione dei consumi, dell'impatto ambientale e al miglioramento delle prestazioni del motore. IP mette a disposizione degli associati Confindustria i Buoni Carburante Elettronici, le Carte IP PLUS ed IP PLUS FAST: strumenti di pagamento comodi ed affidabili per acquistare Carburanti, Lubrificanti, AdBlue, lavaggi presso i car wash abilitati alla accettazione delle rispettive carte e per pagare pedaggi autostradali e parcheggi del circuito Telepass.

L'acquisto dei carburanti sarà fatturato al prezzo liberamente praticato ed esposto dal Gestore sulla colonnina utilizzata al momento del rifornimento, con l'applicazione di uno sconto riservato agli Associati Confindustria, differenziato tra modalità Self e Servita.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Buoni Carburante elettronici con PIN

Carte prepagate non nominative a consumo scalare, da utilizzare per acquistare benzina, gasolio, gpl e metano, presso un'ampia rete di distributori IP, H24 in modalità self e servito. I buoni carburante sono utilizzabili anche come welfare aziendale con costi interamente deducibili sia per le aziende che per i lavoratori (rif. legge vigente).

Per informazioni ed ordini [clicca qui](#) (per usufruire dello sconto dell'1% scrivi nel campo note del modulo "Convenzione Confindustria"). Ordine minimo 600 euro. Disponibili nei tagli da 10€, 30€, 50€, 100€, 250€ e 500€.

IP PLUS - Fuel card dedicata alle imprese iscritte alla CCIAA dal almeno 12 mesi

Comodo strumento di pagamento con cui: acquistare carburanti, lubrificanti e AdBlue; pagare pedaggi, parcheggi Telepass e lavaggi presso i Car Wash abilitati; accedere ai servizi disponibili nelle stazioni di rifornimento abilitate presenti su tutto il territorio nazionale.

Su tutta la rete IP (ad esclusione dei Punti Vendita IPMatic), pagando il rifornimento di benzina e gasolio con la carta IP PLUS verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto il rifornimento, uno sconto aggiuntivo pari a:

- 2 cent./litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self-service;
- 10 cent./litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servito;
- 1 cent./litro (Iva inclusa) su AdBlue.

Le forniture saranno fatturate al prezzo liberamente praticato ed esposto dal Gestore sulla colonnina utilizzata al momento del rifornimento presso il Punto Vendita.

Inoltre, per gli associati Confindustria sono previste ulteriori agevolazioni:

- un portale web dedicato, disponibile H24 e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento, il pacchetto web Base sarà scontato del 100% e i pacchetti Premium ed Extra saranno scontati del 50% rispetto al listino;
- fatturazione quindicinale;
- 30 giorni di dilazione di pagamento;
- zero costi per la pratica istruttoria.

CONTATTI

Fuel Card - Valeria Calvanese:
 E-mail: v.calvanese@italianapetrol.it
 Tel: +39 331 6357 107
 Numero verde: 800.907.060

Buoni Carburante - Paolo Cipollaro:
 E-mail: p.cipollaro@gruppoapi.com
 Tel: +39 366 5845 579
 Numero verde: 800.994750



www.ip.gruppoapi.com

Per richiedere la carta:

- se sei un'impresa iscritta in CCIAA con oltre 4 mezzi, [clicca qui](#);
- se sei un'impresa che ha fino a 4 mezzi ed è iscritta in CCIAA da almeno 12 mesi, [clicca qui](#) digitando nel campo codice convenzione: "CONFINDUSTRIAPLUS".

IP PLUS FAST – Fuel card dedicata a professionisti e imprese non iscritte o iscritte in CCIAA da meno di 12 mesi

La Carta IP PLUS FAST offre una serie di vantaggi:

- nessun costo di emissione carta (zero costi per la pratica istruttoria);
- plafond di 150 €/quindicinale (con affidamento interno);
- pagamento tramite RID Bancario;
- fatturazione settimanale;
- abilitata a tutti i carburanti e AdBlue.

Inoltre, su tutta la rete IP (ad esclusione dei Punti Vendita IPMatic), pagando il rifornimento di benzina, gasolio e GPL con la carta IP PLUS FAST verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto rifornimento, uno sconto aggiuntivo pari a:

- 1 cent./litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self-service;
- 8 cent./litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servito;
- Abbonamento al servizio web a 0 €. Gli associati Confindustria avranno a disposizione il portale web "Base", scontato del 100% rispetto al listino, disponibile H24 e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento.

[RICHIEDILA SUBITO](#) digitando nel campo codice convenzione: "CONFINDUSTRIAFAST"

CONTATTI

Fuel Card - Valeria Calvanese:
E-mail: v.calvanese@italianapetrol.it
Tel: +39 331 6357 107
Numero verde: 800.907.060

Buoni Carburante - Paolo Cipollaro:
E-mail: p.cipollaro@gruppoapi.com
Tel: +39 366 5845 579
Numero verde: 800.994750



www.q8.it

Kuwait Petroleum Italia offre ai Soci di Confindustria condizioni esclusive sull'acquisto di carburante attraverso i prodotti fuel cards dedicati alle imprese e ai possessori di Partita IVA: **CartissimaQ8**, carta carburante per le piccole e grandi flotte di automobili o veicoli commerciali, e **RecardQ8**, l'offerta che include carte carburante ricaricabili disponibili nelle versioni, **business** e **coupon**, e i **Q8 TicketFuel**, i buoni carburante digitali.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

L'offerta Q8* riservata ai soci Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: CartissimaQ8 e RecardQ8.

Con **CartissimaQ8** e **RecardQ8** potrai fare rifornimento su un network di circa 3.000 stazioni di servizio altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

CartissimaQ8 è la soluzione per ogni tipo di flotta: carta carburante dedicata alle aziende che dispongono di piccole o grandi flotte di automobili o veicoli commerciali.

- Sconto esclusivo sui rifornimenti di carburante presso le stazioni di servizio Q8;
- Bonus con ulteriore sconto a fine anno a raggiungimento soglie;
- Dilazione di pagamento;
- Sicurezza grazie alla protezione con codice PIN. Blocco carta h24, 7 giorni su 7;
- Massimo controllo grazie al portale online CartissimaWeb, sistema di fleet management interattivo per gestire la flotta in completa autonomia, analizzando ogni dettaglio sulle transazioni e scaricare le informazioni direttamente sul proprio pc;
- App CartissimaQ8, scaricabile gratuitamente e disponibile per iOS e Android, per pagare i rifornimenti direttamente dal proprio smartphone.

RecardQ8 è l'offerta che include carte carburante prepagate ricaricabili disponibili nelle versioni, business e coupon, e i Q8 TicketFuel, il buono carburante digitale.

- **RecardQ8 business:** carta carburante ricaricabile per soggetti che necessitano di fattura elettronica periodica riassuntiva delle transazioni effettuate per consentire il recupero dell'IVA;
- **RecardQ8 coupon:** carta carburante ricaricabile che può essere ceduta a terzi, la soluzione per i programmi di incentivazione e promozione. Non prevede la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate;
- **Q8 TicketFuel:** buono carburante digitale, prodotto ideale per promuovere la tua attività, incentivare la forza vendita o essere integrato nei piani di welfare aziendale.

*L'offerta CartissimaQ8 e RecardQ8 è valida SOLO per i nuovi clienti.

CONTATTI

Noemi Lomello
E-mail: nolomell@q8.it
Tel: +39 335 1939 050



SENEC

www.senec.com

Nata nel 2009 a Lipsia (Germania), SENEK sviluppa sistemi d'accumulo intelligenti ed offre una gamma completa di prodotti e servizi per l'autosufficienza energetica. Con oltre 170.000 accumuli e 300 MW di pannelli solari venduti al 2022, l'azienda è tra i leader di mercato nel fotovoltaico. È parte del gruppo EnBW, uno dei principali fornitori di energia in Germania, con 5,5 milioni di clienti ed un fatturato 2022 di 56 miliardi di euro. La filiale italiana, SENEK Italia, è nata a maggio 2017 e ha sede a Bari e Milano. È certificata ISO 9001, 14001 e 45001.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Alle aziende associate a Confindustria, per il 2024 SENEK propone un'offerta che riguarda l'acquisto di impianti fotovoltaici di proprietà "chiavi in mano". In questo ambito, SENEK offre servizi di "EPC" (progettazione, approvvigionamento materiali e installazione) e "O&M" (gestione e manutenzione), seguendo tutte le fasi del progetto e integrando tutte le competenze necessarie (tecniche, finanziarie, amministrative).

L'offerta si compone di due parti:

1. Termini di pagamento speciali:

- 10% firma contratto
- 10% inizio lavori
- 75% fine lavori e collaudo/conformità impianto
- 5% allaccio a rete elettrica

Anziché:

- 10% firma del contratto
- 20% inizio lavori
- 40% consegna moduli in cantiere
- 25% fine installazione
- 5% allaccio a rete elettrica

2. Interventi O&M gratuiti per un anno:

Con contratto O&M di minimo 4 anni, per il primo anno servizi gratuiti di:

- diagnosi tecnica
- monitoraggio ed analisi dell'impianto
- gestione amministrativa

Valore: 14.000 €/MWp di potenza impianto fotovoltaico.

L'offerta è valida per un massimo di 50 contratti nel 2024.

Per usufruire della convenzione, è sufficiente comunicare al commerciale SENEK la propria associazione a Confindustria, che sarà verificata da SENEK.



beanTech®

IT moves your business

www.beantech.it

beanTech è una PMI innovativa del Friuli Venezia Giulia che, da oltre venti anni, affianca le aziende e gli enti nelle sfide della Digital Transformation.

Con un'offerta di soluzioni che vanno dall'acquisizione dati all'architettura IT, dagli sviluppi software personalizzati alla gestione dei processi interni, dall'analisi del business all'implementazione di sofisticati algoritmi di intelligenza artificiale, beanTech crea nuovi scenari unendo talenti, tecnologie e valori.

Risultato di formazione specialistica acquisita dal personale, anni di esperienza nei progetti e tecnologie sempre allo stato dell'arte, le nostre soluzioni rappresentano il meglio sul mercato nazionale ed internazionale e rispondono perfettamente alle esigenze dell'azienda moderna.

Grazie alla partnership con leader informatici come Microsoft, la nostra offerta si presenta sempre innovativa e ad alto valore aggiunto.

beanTech per le realtà confindustriali

beanTech, grazie alla sua conoscenza delle associazioni del sistema confindustriale, ha realizzato una soluzione specifica di CRM in uso presso alcune realtà territoriali, basata su Dynamics 365, che copre le seguenti funzionalità:

- Gestione del Libro dei soci (dalla domanda di adesione all'avvenuta associazione);
- Gestione delle cariche sociali e relativo scadenziario;
- Gestione delle rappresentanze presso Organismi terzi (comitati, tavoli di concertazione ecc...) e relativo scadenziario;
- Report sull'attività di consulenza e sui servizi alle associate;
- Gestione delle quote associative;
- Gestione degli eventi;
- Comunicazione mirata in base alle preferenze degli associati e ai ruoli ricoperti;
- Sondaggi di gradimento (customer satisfaction).

Con la soluzione CRM di beanTech, le realtà confindustriali potranno ottenere i seguenti benefici:

- Utilizzare uno STRUMENTO aggiornato e SEMPRE DISPONIBILE (online), FLESSIBILE e SCALABILE a seconda delle esigenze che potrebbero cambiare nel tempo;
- FACILITARE la gestione della comunicazione e dello SCAMBIO DI INFORMAZIONI tra i colleghi;
- MIGLIORARE il COINVOLGIMENTO (engagement) degli associati;
- OTTIMIZZARE le COMUNICAZIONI (invio di mail) verso l'esterno;
- EFFICIENTARE la RACCOLTA, consultazione e ANALISI dei DATI.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **LICENZA MICROSOFT:** tre mensilità di utilizzo gratuito sottoscrizioni Microsoft Dynamics 365 Sales per 16 utenti, pari a € 4.500, alla sottoscrizione di un contratto di 12 mesi;
- **ADOZIONE DEL SISTEMA:** scontistica pari a € 3.000 per attività di supporto all'adozione del sistema.

CONTATTI

Edmondo Piccaglia
E-mail: e.piccaglia@senec.com
Tel: +39 344 3415218
Numero verde: 800 832 896

CONTATTI

Giulia Moratti
E-mail: giulia.moratti@beantech.it
Tel: +39 349 0838 389

www.cyberoo.com

Cyberoo è una Pmi Innovativa emiliana quotata sul Mercato Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, specializzata in cyber security per le imprese, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado proteggere, monitorare e gestire le informazioni dell'ecosistema IT.

A fronte di attacchi sempre più sofisticati e di un perimetro aziendale sempre più esteso e difficilmente monitorabile, la sicurezza dei dati è diventata una priorità assoluta. Pertanto, Cyberoo riserva alle aziende associate Confindustria la promozione Security Plus che rende disponibili i servizi della Cyber Security Suite: Cypeer e CSI.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

All'acquisto* di Cypeer e/o CSI, Cyberoo offre:

- una mensilità gratuita alla sottoscrizione di un contratto di 12 mesi
- tre mensilità gratuite alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi

La Cyber Security Suite, un servizio MDR (Managed Detection & Response) coadiuvato dalla rilevazione, analisi e risposta alle minacce informatiche del team formato da oltre 60 cyber security specialist, comprende:

- **Cypeer**: un servizio di Managed Detection & Response, basato su una piattaforma intelligente che si propone di monitorare tutte le informazioni presenti nell'ecosistema IT dell'azienda e proteggerlo da attacchi informatici avanzati.
- **Cyber Security Intelligence (CSI)**: un servizio di threat intelligence che notifica minacce provenienti dall'esterno come la creazione di domini clone per effettuare truffe o data breach.

I VANTAGGI DEDICATI

- Protezione dell'infrastruttura aziendale, dei dispositivi e delle connessioni remote
- Monitoraggio e notifica di eventuali incidenti di Cyber Security
- Supporto da parte dell'i-SOC di Cyberoo 24/7
- Maggiore consapevolezza delle proprie criticità in materia di Cyber Security
- Gratuità dei servizi per uno o tre mesi in base alla durata del contratto sottoscritto

*Pagamento up-front. Promozione valida fino al 31/12/2024.

CONTATTI

E-mail: info@cyberoo.com

www.islonline.com

Stai cercando un modo semplice e veloce per accedere e fornire **supporto remoto su computer, dispositivi mobili o dispositivi embedded**? Sei in cerca di una **soluzione di help desk management** che ti consenta di supportare i tuoi clienti o i colleghi della tua società da remoto riducendo notevolmente i tempi e i costi di risoluzione di gestione un ticket (fino all'80%)? Sei un professionista che ha l'esigenza di lavorare da casa e stai cercando un software sicuro, veloce e facile da usare e che ti consenta di accedere da remoto al computer dell'ufficio?

Allora credo proprio che dovresti dare un'occhiata a **ISL Online**.

La piattaforma tecnologica ISL Online consente l'accesso e il controllo da remoto di computer presidiati e non presidiati (Windows, Linux, Mac) e di dispositivi mobili, basati sulle piattaforme più diffuse (Android, iOS/iPadOS e Windows). Il suo utilizzo è semplicissimo: nella maggior parte dei casi, basta cliccare un link e lanciare il software ISL Light per l'accesso e il controllo remoto sul proprio dispositivo.

La piattaforma ISL Online si offre in modalità Cloud pubblico, Cloud privato e On premise.

Grazie al supporto alle **tecnologie RDP** (Remote Desktop Protocol) di Microsoft e SSH (Secure Shell) è possibile connettersi da remoto a computer non presidiati in esecuzione nella rete remota senza utilizzare una VPN o apportare modifiche al firewall: l'ideale per lavorare da casa connettendosi al computer dell'ufficio con facilità e sicurezza. Non è necessaria alcuna competenza tecnica per riuscirci e si fa davvero tutto in pochi clic.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Supporto live;
- 3 diverse modalità di acquisto (Cloud pubblico, Cloud Privato, On premise);
- Monitoraggio, Report e log delle attività realizzate;
- Gratuità dei servizi per i primi 15 giorni per le licenze cloud e di 30 giorni per le licenze On premise;
- Sconto del 5% sul prezzo di listino delle soluzioni Cloud pubblico (SaaS) o On Premise (Server license) pubblicato sulla pagina web www.islonline.com alla categoria "Prezzi". Lo sconto è cumulabile a tutte le promozioni presenti sul sito ed applicabile sull'acquisto di minimo 3 licenze;
- 1 licenza cloud gratuita ogni 10 acquistate;

I prezzi e la relativa scontistica possono variare a seconda del numero delle licenze che si desidera acquistare. Maggiore è il numero delle licenze acquistate e maggiore sarà lo sconto applicato.

Le condizioni commerciali di vantaggio concordate tra la ISL Online e Confindustria e presenti in quest'offerta, potranno essere applicate esclusivamente alle aziende associate a Confindustria che decideranno di acquistare per la prima volta la tecnologia ISL Online.

CONTATTI

Direttore Commerciale
Raffaele Bova
Cell: +39 366 5479 966
E-mail: raffaele.bova@islonline.com
E-mail: islonline.italia@islonline.com



www.eligo.social

ELIGO è un sistema completo di **eVoting** e **iVoting** divenuto standard di mercato nazionale. La piattaforma cloud e web-based sicura, legale e certificata, permette di creare e gestire qualsiasi tipo di votazione e assemblea deliberativa ed elettiva - prevista da Statuti e Regolamenti - in forma ibrida, full-remote o presso seggio.

Validato da una sentenza del Tribunale di Roma nel 2015 e dal Garante della Privacy, dal 2005 ha condotto 45.000 votazioni online per conto di 3.500 clienti in Italia, coinvolgendo 18 milioni di votanti, pari ad una media di oltre 7 elezioni al giorno.

ELIGO per le Elezioni Confindustriali e per le Riunioni

ELIGO ha sviluppato una soluzione specifica per tutte le dinamiche assembleari e di voto di Confindustria, dopo un'analisi accurata di Statuti e Regolamenti elettorali che consentono di snellire e digitalizzare tutte le operazioni di votazioni e assemblee, rendendo la loro gestione agile, semplice ed economica.

Benefit tangibili e concreti del voto digitale per l'ecosistema Confindustriale:

- Riduzione di tempi, budget e risorse allocate per la configurazione delle elezioni, con un risparmio pari all'85%;
- Governance trasparente di tutto il processo di voto;
- Incremento di affluenza e partecipazione di oltre il 75%;
- Segretezza e anonimato del voto;
- Rispetto della normativa;
- Monitoraggio delle presenze;
- Controllo totale da parte delle commissioni elettorali;
- Possibilità di votare da remoto, in forma ibrida, presso seggio.

Certificazioni ELIGO eVoting

- ISO 9001
- SO 27001
- Cisp

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **ELIGO LIGHT** o **PRO**: 20% su prezzo di listino della licenza software;
- **ELIGO ENTERPRISE**: 20% sul costo totale del progetto ad hoc;
- **ELIGO ASSEMBLEA VIRTUALE**: 20% sul prezzo di listino della licenza software.

CONTATTI

Melina Podestà
E-mail: m.podesta@idtech.it
Cell: +39 320 7852 034



CONFINDUSTRIA
SERVIZI

Le Convenzioni RetIndustria